

物価高騰時代・賃金引上対応のための 事業収益確保・販売促進セミナー

テレビ通販はなぜ売れる？

「あなたから買いたい！」と思わせる**販売促進策**



物価・エネルギー価格高騰等の外部環境の変化が激しい中、新潟県では10月1日より最低賃金の引上げが行われます。今まで以上に価格転嫁しても売れる販売力や、販路拡大の為にスキルが求められるようになることが予想されます。新規顧客の獲得や売上確保のため、顧客との信頼関係を築き、また長期的な顧客関係を構築していくための販売スキル、対話力が必要不可欠です。本セミナーでは、多くの現場で販売活動に貢献してきた講師から売上確保に直結する技術について実践を交えながら分かりやすくお伝えします。

主な講座内容

- 物価高騰の時代で変わる営業環境と、価格転嫁しても受け入れられる関係の構築
- 最低賃金引上げの背景と収益確保の必要性
- 短時間で信頼関係を構築し価格転嫁や交渉の土台をつくる対話スキル
- 賃金引上げ原資確保のための販路拡大手法

< 講師 >

こもり あきと
湖森 章月 氏

有限会社シーボイスインターナショナル 代表
・NLP 上級コーチ
・NLP プロフェッショナルセールストレーナー



<プロフィール>

テレビ・ラジオ番組リポーター、交通情報キャスター、ラジオパーソナリティを経て24時間生放送TVショッピング番組「ショップチャンネル」キャスターを長年にわたって担当。その経験を活かし、自ら出演の傍ら、ショッピング番組・ライブコマース出演者のプレゼンテーション指導、営業やセールスパーソンの「売れる」セールストレーニングを行っている。現在は企業や学校・個人に向けて話し方・コミュニケーション力・ビジネスマナー、傾聴スキル、販売心理学・販売スキルアップの講師を務めている。

開催日：10月13日(火)

14:00～16:00

会 場：オンライン(zoom)

※開催日3営業日前を目途に視聴用URLを
申込メールアドレス宛にお送りいたします。

受講料：無 料

対 象：中小・小規模事業者※会員・非会員問わず

定 員：50名(先着)

Web 申込



10/13(火)『事業収益確保・販売促進セミナー』申込書(FAX025-290-4421)

企 業 名	(会員・非会員)	受講者名
M A I L ※視聴用URL送付用		
T E L		

※ご記入頂いた情報は新潟商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。