

おかげさまで130周年。可能性あふれる新潟の未来のために。

パワーアップ にいがた

POWER UP NIIGATA

130th
Anniversary

新潟商工会議所 会報 | No.1020

7

July 2026

CONTENTS

特集 POWER UP INTERVIEW

- 2 株式会社セイヒョー
- 4 創立130周年特別企画
- 8 グリーンエキスポ前売チケットのご案内
- 9 商工会議所の動き
- 12 会員ねっとwork
- 14 新会員情報
- 15 経営ニュースプラス
- 16 休業補償プラン・サイバー保険制度のご案内
- 17 景気観測調査
- 18 中小企業あるある相談室
- 19 行政等からのお知らせ
- 20 インフォメーション



社内、各部署でご回覧ください。

新潟商工
会 議 所
〒950-8711
新潟市中央区万代島5番1号万代島ビル7階
TEL 025-290-4411(代) FAX 025-290-4421
URL <https://www.niigata-cci.or.jp>
E-mail office@niigata-cci.or.jp (代)

北 新 潟
支 所
〒950-3125
新潟市北区松浜本町4-7-24
北新潟商工会館内
TEL 025-258-3841
E-mail kita@niigata-cci.or.jp



いつでもご意見
お聞かせください!



LINE
新潟商工会議所
公式アカウント

株式会社セイヒョー 代表取締役社長

いいづか しゅういち
飯塚 周一氏

110年に渡り培ってきた冷凍技術で 新潟で愛される味を守り続ける



PROFILE

1964年生まれ、三条市出身。新潟県立三条高等学校を卒業。1984年 セイヒョーに入社。2009年 営業本部（現営業部）新潟支店部長、2010年4月営業部新潟支店長、同年5月 取締役新潟支店長を歴任。2011年 代表取締役社長に就任する。新潟商工会議所では常議員を務める。

創業110周年を迎えるセイヒョーは、氷の製造販売から“もも太郎”などの氷菓・アイスクリーム、冷凍和菓子の製造卸、冷凍倉庫の委託業務などを手掛ける企業。自社ブランドの強化を図り、アイスメーカーとしてさらなる成長を目指す飯塚社長に、お話を伺いました。



株式会社セイヒョー

〒950-3102

新潟市北区島見町2434番地10

TEL:025-386-9988

<https://www.seihyo.co.jp/>

私も子どもの頃から夏になると
“もも太郎”を食べていました。他に
はない氷の食感が、長年愛されている
理由の一つかもしれません

昭和20年代に誕生した“もも太郎”。 新潟を代表する名物アイスに

セイヒョーは1916年（大正5年）、保冷用の氷の製造販売を行う会社として創業。昭和20年代には、縁日で販売していた桃型の氷菓子を製品化した「もも太郎」が誕生し、以来、「新潟のソウルフード」とも呼ばれる看板商品となった。「当社は氷屋なので、まず135kgの溶けにくい氷を作り、それを原料に“もも太郎”を作っています。氷の粒が多く、液体をたくさん加えなくても固まるため、それが他のかき氷バーにはない、サクサクとした食感に繋がっていると思います」と飯塚社長。これまで時代の変化に合わせて味の改良を重ねるとともに、2013年からは夏限定で毎年味が変わる「ももえちゃん」を発売。さらに、今年6月には「少しでも食べたい」という消費者の声に応え、「もも太郎ミニ」を発売した。商品のバリエーションを増やすことで店舗の売場展開にメリハリが付き、消費者に興味を持ってもらうきっかけになっているという。

大手メーカーとのOEM契約が終了。 自社ブランド商品の強化へ転換

今年で110年と長きに渡り事業を続けてきたが、会社にとって大きな転機になったと飯塚社長が感じているのが、2009年に大手メーカーとのOEM契約が終了したことだった。「当時はOEMがアイスクリーム製造の主体。売上が落ち込み、厳しい状況が続きましたが、これから会社がどうあるべきなのかを真剣に考えるきっかけになりました。そこで工場を持っている強みを活かし、自社ブラ



氷菓の原料となる135kgの「純氷」。製氷会社ならではの技術が、氷の食感や美味しさに繋がっている。

新発売の「もも太郎ミニ」は、夏以外の季節でも食べやすい小ぶりのサイズ。マルチパックは6本からミニ8本入りにリニューアルした。



ンドのアイスをどんどん作っていこうと決めたのです」と話すように、自社ブランドの強化に方針を転換。新しい商品が増えたことで販売エリアも全国に広がっていった。

100億円企業の実現に向けて 会社の組織改革を進めたい

「商工会議所には新潟を盛り上げようとする会員がたくさんいて、各部会の活動報告では、企業活動とはまた違った視点の話を聞くことができるので勉強になります。また、人材育成の研修や講習会なども多く、当社も活用させていただくことがあります」と、同所の常議員を務める飯塚社長は話す。

昨年は富山工場を開設し、アイスクリームの生産能力を拡大した。「新しい工場をしっかりと稼働させ、100億円企業を目指したいと考えています。実現するには社員一人の能力に頼るのではなく、いろいろな部署の社員が一つのプロジェクトに関わり合い、組織の仕組みとして物事を進めていくことが必要。そのための組織改革を進めていきたいと思います」。110年に渡り培ってきた冷凍技術を活かし、今後もセイヒョーならではの商品を新潟から全国に届けていく。



豊栄工場併設のアンテナショップ「もも太郎ハウス」には、各種アイスから笹だんごまでセイヒョーの商品が勢揃い。アイスの詰め放題も人気だ。

1982年から製造する冷凍「笹だんご」。“自然解凍で美味しく食べられる”と、贈答品や県外の催事などで人気が高い。



おかげさまで130周年。 可能性あふれる新潟の未来のために

130th
Anniversary

～会頭メッセージ～

新潟商工会議所は、明治29年の創立以来、地域の商工業者の意見を集約しながら、規制緩和や税制改正に関する要望、さらには港湾・空港をはじめ高速道路・バイパス網、卸団地や流通センターといったインフラ整備の促進を訴えるなど、現在の新潟市の発展に協力してまいりました。本年7月25日に創立130周年という大きな節目を迎えることができますのも、歴代の役員・議員をはじめ、会員企業の皆様、関係機関、そして地域の皆様が長年にわたり寄せてくださった温かいご支援とご協力の賜物であり、心より深く感謝申し上げます。

130年という歴史の中では、戦後復興や高度経済成長、幾度もの災害や景気変動、さらには近年の感染症や物価高、深刻な人手不足など、時代ごとに企業経営を取り巻く環境は大きく変化してきました。そうした激動の時代にあっても、地元の民間企業は不断の努力と知恵、そして創意工夫を重ねて新潟の経済を支え、当所もまたその歩みを常にともにしてまいりました。

この節目を迎え、地域経済の活力は一社一社の企業の挑戦と、それを支える地域の強固なつながりによって育まれるものと改めて実感しております。商工会議所には、皆様が安心して挑戦できる環境づくりや、地域の力を結び付ける役割がこれまで以上に求められています。私たちは先人たちが築いてこられた歴史と伝統を大切に受け継ぎながらも、変化を恐れず、新たな時代にマッチした活動を展開し、役職員一丸となって新潟のさらなる発展に貢献してまいります。今後ともさらなるご支援、ご協力をよろしくお願い申し上げます。



会頭 廣田 幹人

130周年記念事業（予定）

本年度は、創立130周年を記念した様々な事業を展開してまいります。

○創立130周年記念会員大会

～桑田真澄氏特別講演会・交流パーティー～

日 時：令和8年7月27日（月）16：20～19：20

会 場：ホテルイタリア軒 3階 サンマルコ

講 師：オイシックス新潟CBO 桑田 真澄 氏

演 題：「夢を諦めない」

定 員：350名（先着順。ご参加は新潟商工会議所会員限定です。）

参加費：1名様 7,700円（税込・10%対象）（消費税額700円）

右記QRの申込フォームからお申し込みください。

※申込期限：7月21日（火）



○創立130周年記念視察ツアー

令和9年3月に130周年を記念した視察ツアーを企画しております。

詳細は決定次第、ご案内いたします。

新潟商工会議所の変遷 ～130年の歩み～

歴代会館



初代会館
(明治43年～昭和3年)



増築後の会館
(昭和3年～昭和38年)



2代目会館(後の中央会館)
(昭和38年～平成25年)



現在の事務所
万代島ビル7F
(平成15年～現在)

新潟商工会議所は、明治29年（1896年）7月25日、全国で41番目、北信越では6番目に設立
が認可された商工会議所です。創立当時は「新潟商業会議所」という名称で、市役所内（西堀通6）
に事務所が置かれました。

明治の末期には、環日本海時代を先取りした新潟—ウラジオストク定期航路の開設を背景に、ウ
ラジオストク・樺太へ実業視察団を派遣して国際経済交流の取組を進めるなど、活発な活動を展開
するとともに、明治43年（1910年）には、上大川前通7番町に独立した会館（初代会館）を落成
させて活動の土台作りを進めました。

その後、昭和2年（1927年）4月に「商工会議所法」が公布され、昭和3年（1928年）1月から
は、これまでの「新潟商業会議所」を改め「新潟商工会議所」として新たにスタートを切りました。

昭和12年（1937年）に起こった日中戦争を契機とする、厳しい統治制度の時代を解散や合併な
ど経済団体再編成を経ながら乗り切ると、終戦後の昭和29年（1954年）には、「新商工会議所法」
が施行され、以降は「地域の商工業者の利益を図り、地域全体の発展を目的とする総合経済団体」
として確固たる役割を担って活動していくこととなります。

高度成長期を迎え、昭和38年（1963年）には新会館（新潟市商工福社会館）を竣工させ、新潟
の経済発展に向け、より一層積極的な事業展開が図られる中、平成8年（1996年）7月には創立
100周年を迎え、記念式典、百年史の刊行、記念講演会の開催など各種の記念事業を盛大に実施し
ました。

さらに、平成15年（2003年）には、再開発が進められた万代島の新たな産業振興の拠点「朱鷺メッ
セ」の完成に合わせ、相談業務の大幅な拡充や各種情報伝達機能の充実を図るため、新潟商工会議
所は機能の中枢を同万代島ビル7階へと移転させました。なお、本部機能の移転に伴い、上大川前
通7番町の会館を中央会館とし、中心市街地活性化の観点から「まちづくり支援課」を残し、「中
央支所」として位置付けられ、10年間存続した後、平成25年（2013年）3月末に閉館しました。

このような中、平成19年（2007年）4月には、当所が平成元年（1989年）から押し進めてきた
「新潟100万都市構想」が結実する形で新潟市が政令指定都市への移行を果たし、新たな時代の幕
開けとなりました。

今年、130周年を迎える新潟商工会議所は、地域経済の持続的な発展と活力ある地域づくりに貢
献すべく、職員一丸となって積極的・主体的な事業活動や組織運営に邁進していきます。

130th
Anniversary

写真で振り返る

2016年



新潟商工会議所創立120周年記念事業開催



新潟の老舗を紹介
「蕩蕩繁盛物語」を発行（10月）



祝15周年総踊り



新潟県弁護士会と連携協定を締結

福田会頭（当時）



ロシアミッションに参加
（新潟ーロシア線の定期便化を要請）

2017年



信濃川やすらぎ堤に水辺アウトドアラウンジが登場！



新潟開港150周年に向けて
～信濃川クルーズとミニライブ～



台湾視察研修ツアー開催
（交通部観光局にて）

2018年



台湾・高雄視察研修ツアーを実施
～新潟空港利用促進事業～



新潟ーハルビン線就航20周年記念セレモニー開催

2019年



新潟開港150周年記念フォーラムを開催



ダイヤモンドプリンセス号初寄港



消費税10%引き上げ/消費税軽減税率制度開始
当所にて軽減税率セミナーを実施



上信越自動車道全線4車線化

2020年



3密時代の接客力向上セミナーを実施



コロナ禍の通常議員総会の様子



感染防止対策支援



当所にてポスターステッカーを配布協力



最近10年間の主な出来事

2021年



古町ルフル グランドオープン



古町芸妓PR映像
「しきさい」を公開



古町芸妓
練り歩き復元事業実施



新潟県消費喚起・需要拡大プロジェクト採択事業
ポッキリパスポートグルメ版in新潟を実施！

2022年



女性会創立20周年を記念した懇親会



新潟商工会議所「新潟活性化委員会」新設

2023年



全国商工会議所女性会連合会新潟全国大会開催



第1回新潟国際アニメーション映画祭開催

2024年



佐渡島の金山 ユネスコ世界文化遺産登録決定



新潟一丘珠線トキエ就航開始

2025年



廣田幹人氏が新潟商工会議所第22代会頭に就任



大阪・関西万博視察見学会を開催

2027年国際園芸博覧会 (GREEN×EXPO 2027)

～ 当所会員限定のお得な前売チケット販売のご案内 ～

◆開催期間：2027年3月19日(金)～9月26日(日)

◆開催場所：旧上瀬谷通信施設(神奈川県横浜市)

来年3月に横浜で開催される「2027年国際園芸博覧会(GREEN×EXPO 2027)」に向け、企業・団体の皆様を対象とした前売入場チケットの販売が開始されました。

本博覧会は『幸せを創る明日の風景』をテーマに、国際的な園芸・造園の振興や花と緑のあふれる暮らしや、地域・経済の創造や社会的な課題解決等への貢献について考える、官民一体で取り組む国家プロジェクトであり、開催地である神奈川県魅力を世界に広く発信する重要な機会となります。

弊所といたしましても、地元の経済団体として本博覧会の成功を支援し、ひいては地域経済の活性化および持続的な発展に寄与することを目的として、本チケットの普及に協力しています。

会員事業所の皆様におかれましてはこの一大イベントを盛り上げるため、お得な「前売入場チケット」のご購入及びご活用をぜひご検討いただけますと幸いです。

●(横浜商工会議所経由) 前売チケット概要について

券種	概要	販売期間	
		会期前	会期中
1日券 (早割価格)	会期中 いつでも 1回入場可	○	×

大人 (満18歳以上)	中人 (満12～17歳)	小人 (満4～11歳)
4,900円	3,000円	1,400円

申込窓口	横浜商工会議所GREEN×EXPO 2027特設サイト (https://www.yokohama-cci.or.jp/expo2027/)
申込枚数・単位	99枚以下(1枚から可能)
取扱券種	大人1日券(紙チケット・単色のみ)
価格	1枚 5,000円 (早割価格4,900円+紙チケット代100円)
決済方法	請求書払い

●注意事項、その他

- 詳細は横浜商工会議所ホームページ(下記QR)の「GREEN×EXPO 2027特設サイト」をご確認ください。チケット購入申込は専用フォーム【特設サイトの各地の商工会議所 議員・会員用(ピンク色のボタン)をクリック】からお願いいたします。
- 横浜商工会議所経由での前売チケット購入締切は、申込：2027年2月19日(金)/入金：3月12日(金)までとなります。横浜商工会議所経由で購入できる前売チケットは、大人1日券の単色紙チケット5,000円(早割価格4,900円+紙代100円)のみです(景品利用不可)。その他の券種や電子チケットをご希望の場合は、横浜商工会議所GREEN×EXPO協力推進室(TEL：045-671-7437)までご連絡をお願いいたします。お申込みの際は「所属会議所名」に「新潟商工会議所」とご入力くださいますようお願い申し上げます。
- 100枚以上(100枚単位)での前売チケット購入を希望する場合は、横浜商工会議所の申込フォームではなく、2027年国際園芸博覧会協会チケット購入申込フォームでの受付となります。協会経由での購入締切は、申込：2027年3月9日(火)、入金：3月18日(木)までとなります。お申込みの際は「ご紹介企業/団体記載欄」に「新潟商工会議所」とご入力くださいますようお願い申し上げます。
- 前売チケットを100枚以上ご購入いただく場合は、早期割引に加えて大口割引が適用となります。大口割引は購入枚数に応じて割引率が異なります。なお、6月30日(火)までの購入で4%～7%、7月1日(水)から3月18日(木)までの購入で2%～5%が適用される仕組みとなっております。
- 弊所はイベントやチケットに係る詳細について一切ご回答いたしかねます。また、金銭授受を伴う実際のやり取りについても介在することはございません。本記事の内容に関するお問合せは、新潟商工会議所 総務部(TEL：025-290-4204)へお願いします。

●前売入場チケット購入に関するお問合せ先

【99枚以下】

横浜商工会議所 事業推進部

GREEN×EXPO協力推進室

Mail：ycci-expo@yokohama-cci.or.jp

TEL：045-671-7437

【100枚以上】

GREEN×EXPO 2027 入場券販売管理センター

Mail：actualticket@2027tkc.com

TEL：03-4226-9498

横浜商工会議所HP
GREEN×EXPO
2027特設サイト



●チケット申込(専用申込フォーム)

購入希望枚数99枚以下、100枚以上で申込先が異なります。

【99枚以下】

横浜商工会議所 特設サイト
Googleフォーム



【100枚以上】

2027年国際園芸博覧会協会
チケットサイト 申込フォーム



令和7年度 事業報告・収支決算案を承認 ～第766回常議員会・第170回通常議員総会～



詳細はこちら

第170回通常議員総会を開催し、令和7年度事業報告及び収支決算(案)を全会一致で承認しました。また、会員増強運動では、平成27年度から21年連続で200社以上の新規会員加入を達成しました。なお、会費改定や諸物価高騰などの影響により退会数が増加し、20年連続で達成していた「会員数の純増」については、残念ながら途切れてしまいましたが、会員の皆様のご協力に厚く感謝申し上げます。

事業報告の概要は次の通りです。収支決算等の詳細は紙面右上QRよりHPをご覧ください。



開会挨拶をする廣田会頭

I. 中小企業・小規模事業者の稼ぐ力の強化と人手不足への対応

- ①「稼ぐ力」の強化に向けた各種補助金の申請や経営計画の作成支援を行った。小規模事業者持続化補助金（一般型・創業枠・災害支援枠等）【申請件数：142件、採択件数：72件（採択率：50.7%）】新潟県新事業チャレンジ補助金【申請件数：45件、採択件数：33件（採択率：73.3%）】
- ②羽田空港でテストマーケティング事業（6者）を初めて実施した。同事業ではバイヤー7社を招聘し、個別商談会（計33件商談）も併せて行うなど、小規模事業者の自己変革による付加価値創出と収益力の向上に寄与した。
- ③海外向けの販路開拓に向けては、新たな取組として「日本の食品」輸出EXPO WINTERへの出展支援を実施し、6社の出展をサポートした（成約金額1,838万円）。また、新潟市と共催で台湾「裕毛屋」での新潟フェアを開催。会員企業14社の台湾向け販路開拓を支援した（販売金額664万円）。
- ④世界各国の取組を学び、今後の事業展開の参考にするために大阪・関西万博視察視察見学ツアーを開催した（参加者18名）。
- ⑤創業の知識や各種手続き等について学ぶ短期集中講座「にいがた創業塾（全4回＋個別相談会1回）」を開催（受講者数延べ103名）し、受講者の内8名が「新潟市特定創業支援事業者」の認定を受けた。

II. 地域経済の活力強化に向けた事業の推進

- ①料亭と芸妓文化を新しい層に周知し、新たな顧客を創造するために新潟ビギナー（＝県外から新潟に着任したばかりのビジネスマン等）を対象に、芸妓を宴席に無料で派遣する事業を実施した（利用件数8件）。
- ②中心市街地の回遊促進や消費喚起を目的に新潟駅周辺、万代・万代島、古町の計3エリア飲食店利用者を対象としたキャンペーン「ぐるっとグルメ2026」を実施した（応募件数：延べ637件）。また、「にいがた2km」の回遊促進とまちなかの賑わい創出等を目的に、まち歩きイベント第5弾となるデジタルスタンプラリーをJR東日本新潟支社と商店街と共催で実施した（参加者数400名）。
- ③交流促進や消費拡大に向けては「佐渡島の金山」の世界文化遺産登録を契機として、更なる観光客誘致を促進するため、PRパネルの設置や巡回等でのノベルティの配布を継続して行った。
- ④新潟港の利用促進に向け、初回限定の利用補助制度等を記載したチラシを制作し、新潟・山形・群馬・長野県の14商工会議所を通じて約40,000枚配布した。また、新潟空港の利用拡大を図るため、観光業部会ではトキエアのチャーター機による能登半島への視察見学会を実施した（参加者23名）。

III. 提言・要望活動等の推進

- ①企業経営委員会において意見を取りまとめ、日本商工会議所を通じ、各関係機関に対し、地域中小企業の成長・発展につながる税制・中小企業政策の見直し等について提言・要望を行った。
- ②新潟、新潟、亀田の3商工会議所合同による要望活動を継続実施したほか、新潟活性化委員会において「にいがた市民の快適な暮らしに向けた提言書」を取りまとめ、県や市などの関係機関に要望活動を実施した。

IV. 組織・財政基盤等の強化

- ①持続可能な会議所運営を行うための安定財源確保に向け、令和7年4月より43年ぶりに会費基準を改定した。会員数こそ減少したものの、会員から紹介件数が79社で、21年連続で新規加入200社以上を達成した（入会219社・退会226社）。
- ②令和2年度から職員による担当地区別会員事業所訪問を実施。年間3,061社を訪問し、当所の各種事業や経営支援策の周知に努めた。
- ③部会、委員会、女性会等の活動や、会員大会、新年祝賀会等の会員交流事業の強化を図ったほか、LINEや会報、ホームページ、SNS等を活用しながら補助金や当所事業のお知らせをタイムリーに発信、周知した。

5月25日(月) / 出席者13名



委員会の様子

第4回委員会を開催

新潟の観光が抱える課題と改善策

新潟活性化委員会（若槻良宏委員長）

昨年、当所から新潟市へ提出した「政策に対する要望書」について、市から示された新年度の対応方針のうち、観光に関する項目を抽出して共有し、意見交換を行いました。委員からは、コンサート来場者による「推し活」の経済効果を、地元の商店や飲食店へ波及させる仕組みづくりや、その手法を学ぶセミナーを実施してはどうかとの意見が出されました。また、新潟を訪れた観光客が必ず立ち寄るような明確な「ゴールデンルート」を設定し、まずはそこへ人を集めた上で、他のエリアへ周遊を促していく戦略が必要であるとの意見も出されました。

5月26日(火) / 出席者10名



要望案を協議

令和8年度 第3回企業経営委員会を開催

企業経営委員会（木山光委員長）

過去2回の議論を踏まえて作成した「令和9年度税制改正及び中小企業政策に関する要望（案）」について事務局が説明した後、意見を集約し、最終要望案を取りまとめました。

今回の要望では、円滑な事業承継のほか、地域の中小企業・小規模事業者の経営基盤強化を後押しする税制改正および中小企業政策の実現を訴えています。

本要望は、6月22日開催の常議員会で承認され、その後、日本商工会議所へ提出しました。

要望の概要については本誌15頁をご参照ください。

5月27日(水) / 参加者28名



会場の様子

管理職向け・女性活躍推進研修

～ダイバーシティ&インクルージョンと部下育成～

キャリアコンサルタントの宮本 美穂 氏を講師に迎え、「管理職向け・女性活躍推進研修」を開催しました。本研修は、ダイバーシティ&インクルージョンの重要性を理解し、女性活躍を推進する目的で行われました。新潟県の「Ni-fu」制度（認定制度）の紹介や、登用の障壁となるアンコンシャス・バイアスへの気づきと対処法について、グループワークを交えて学びました。

受講生からは、「グループワークスタイルで楽しく深く学ぶことができた」との声が聞かれました。

5月28日(木) / 参加者13名



尾畑酒造 学校蔵にて

佐渡日帰り視察見学会を開催

女性会（佐野由香利会長）

大野亀では天候にも恵まれ、一面に咲き誇るトビシマカンゾウを鑑賞しました。昼食はメレパレカニコにて、「身体が喜ぶ薬膳料理」をコンセプトにしたランチを楽しみました。

尾畑酒造(株)の学校蔵では、佐渡に移住し、多種多様な活動を行っている（一社）ミライサト代表理事の伊藤 毅 氏より学校蔵の案内を受けた後、移住の経緯や現在の取り組みについて話を聞き、参加者は熱心に耳を傾けました。

このほか、佐渡歴史伝説館を見学するなど、佐渡の魅力を改めて感じることでできた実り多い視察見学会となりました。

6月9日(火) / 出席者12名



開会の挨拶をする吉田委員長

通常議員総会の上程議案を審議 総務委員会（吉田徳治委員長）

各分会・委員会の分会長、委員長で構成する総務委員会を開催しました。協議事項は、通常議員総会に上程する「令和7年度の事業報告並びに収支決算（案）」をはじめ、「当所表彰規則に基づく被表彰候補者並びに記念品（案）」、「特定商工業者に対する負担金の賦課」について審議をし、いずれも原案どおりに承認されました。協議事項終了後、事務局から会員増強運動の「令和7年度結果報告」および「令和8年度実施計画」について説明を行いました。

6月15日(月) / 参加者55名



講演する溝上氏

アリーナ×新潟エリア再開発セミナー ～佐賀モデルの成功と新潟都心再開発の最新動向を学ぶ～ 建設・不動産業部会（藤田直也部会長）

第1部では、(株)SAGA サンシャインフォレスト代表取締役 溝上 泰弘 氏が『SAGAアリーナ整備による地域振興』について、第2部では、新潟市都市政策部まちづくり推進課 課長 野沢 博志 氏が『新潟都心部のまちづくりについて』について講演しました。

溝上氏からは、SAGAアリーナがもたらした経済波及効果や社会的便益（シビックプライドの醸成や若年層の県外流出の減少）について説明がありました。

野沢氏からは、新潟2kmの現状と課題や今後のまちづくりについて説明がなされました。

6月10日(水) / 出席者41名



講演する増田氏

「工業振興施策、次世代タンデム型ペロブスカイト太陽電池の信頼性向上技術」を学ぶ

工業部会（小田嶋壽信部会長）

第1部は、新潟市経済部企業誘致課 主事 菅家 徹 氏が『工業振興施策』について、第2部は、国立大学法人新潟大学自然科学系情報電子工学系列 教授 増田 淳 氏が『次世代タンデム型ペロブスカイト太陽電池の信頼性向上技術』について講演しました。

菅家氏より、新潟市が実施している製造業・物流業向けの各種補助金・助成金の活用促進について、増田氏からは、太陽光発電分野に於けるペロブスカイト太陽電池の実用化に向けた取組について説明がありました。

詳しくは、当所HP「最新情報をいち早く取得、知って得！にいがた経営支援ナビ」をご覧ください。

6月16日(火) / 参加者108名(会場57/オンライン51)



参加者によるリアルタイム回答にコメントする講師

「生活知新2026」発表会 感情ミュート社会ー出さない時代の新欲求ー 商業部会(加島長八部会長)、情報・サービス業部会(樋口正仁部会長)

第1部は博報堂生活総合研究所の近藤 裕香 氏、高橋 良輔 氏、植村 桃子 氏が、効率重視や多様性配慮のために感情を出さずに自ら抑える「感情ミュート社会」の広がり、内に秘めた感情を安全に表現しようとする生活者の新欲求を解説しました。第2部では博報堂DYホールディングスの久原 卓 氏が、生活者のパートナーとして浸透するAIの利用実態を紹介し、事例をもとに企業がとるべきマーケティング戦略や、人間味のある独自の価値創出について解説しました。



新潟県きのこ品評会において「生しいたけ部門1位」受賞

株式会社SHK

「あらかわ生しいたけ」は新潟県内有数の生産地です。関川村の大自然の恵みをふんだんに受け、全て手作業にて生産農家一同、無農薬栽培により丹精込めて生産している逸品です。全国的にも珍しい365日24時間制御のクリーンハウスにより、年間安定した供給体制が確立しており、県内スーパー量販店・直売所・外食等へ販売しております。

また各行政機関・取引先企業様の従業員様向けに格安で特売セールも実施しておりますので、是非ご利用下さい。

うまみ成分であるアミノ酸含有量は、一般国産生しいたけの約1.8倍も多く含まれており、マスコミにも数多く取り上げられております。



HP



株式会社SHK

代表者：須貝 圭介

所在地：新潟県岩船郡関川村大字
上関2番地11

電話：0254-64-0391

FAX：0254-62-7788

業務内容：農林水産物生産加工販売
(きのこ生産)

急な出費にお悩みの経営者様・フリーランスの方をサポートします！

株式会社トランザクション・メディア・ネットワークス

支払革命

請求書カード払い

借入せずに支払期限を先延ばし

特別手数料
キャンペーン実施中

3% ▶ 2.7%

2027年3月お申込み分まで

『支払革命』は、あらゆる請求書をお手持ちのクレジットカードで決済できるサービスです。

- ✓ カードの引落日まで実質的に支払い延長
- ✓ 手元資金をキープして資金繰り改善
- ✓ 最短即日で取引先へお振込



株式会社トランザクション・メディア・ネットワークス

代表者：大高 敦

所在地：

(新潟オフィス)新潟市中央区万代一丁目
3番7号 NDK万代ビル6階

(本社)東京都中央区日本橋二丁目11番2号
太陽生命日本橋ビル18階

電話：03-3517-3800(本社代表電話)

Mail：t-shiharai-kakumei@tm-nets.com

業務内容：電子決済サービスの開発及び提供
情報プロセッシングサービスの開発
及び提供 など

農を介して健康を創る

株式会社アグリライフ

弊社は新潟市東区を拠点に、米や野菜の生産・販売、青果の仕入販売を行う農業法人です。「農を介して健康を創る」を理念に掲げて米や野菜の生産を行い、「おいしい健康を栽培している農家」として地域に根ざすだけでなく、新潟県内外の市場や生産者と連携し、季節ごとの新鮮な野菜や果物を安定的に仕入れ、学校給食、福祉施設、飲食店など幅広い取引先へ供給しています。特に学校給食分野では、安心・安全な青果物を安定供給する体制を整え、地域の食を支える役割を担っています。

青果販売などのお問い合わせは、電話または仕入販売部インスタグラムからご連絡ください。



HP



生産部Instagram



仕入販売部Instagram



株式会社アグリライフ

代表者：後藤 竜佑

所在地：新潟市東区津島屋6-99-1

電話：080-4123-5469
(仕入販売部)

業務内容：①米・野菜の生産販売
②青果物の仕入販売

掲載事業所 募集中！
(掲載料：無料)

無料でお店・事業をPRしませんか？

※掲載の採否につきましては編集部にご一任くださいますようお願いいたします。

また、当所は取引上のトラブルについては一切責任を負いません。

※一度ご掲載いただいた事業所は、次回の掲載まで一年空けていただいております。

お申込み：koho@niigata-cci.or.jp (会員サービス課) 宛にメールまたは右記QRから！



◀お申込み

＼現役エンジニアが作る3万円からのホームページ／

ゴキゲン工房

ホームページ制作を制作費3万円〜で承ります。個人で運営しており、広告費や余分な経費をかけていないため、制作会社に依頼するよりも大幅に費用を抑えられます。

制作を担当するのは、IT企業で働く現役のソフトウェアエンジニア。本業で培った最新の技術をそのまま活かし、スマートフォン対応の高品質なサイトをお作りします。「お店の集客を増やしたい」「求人ページを作って採用につなげたい」といったご相談も大歓迎です。

生成AIを活用した業務効率化のご相談にも対応しています。難しい専門用語は使わず、併走型で丁寧にサポートしますので、ホームページが初めての方もお気軽にお声がけください。



HP



ゴキゲン工房

代 表 者：久保田 恭介

所 在 地：新潟市中央区鏡西2-35

業務内容：ホームページ制作

＼社外Web担当として、事業の成長に伴走します／

WEBURAKATA

新潟県内の企業様・店舗様向けに、LINE公式アカウント・Instagram・YouTube・MEO対策(Google マップ対策)・Meta広告運用・ホームページ、LP制作を通じたWEB集客・採用支援を行っています。



「正社員を雇うほどではないけど、WEB周りの面倒なことは詳しい人に任せたい」——そういったご相談が増えています。

また、LINEを活用した予約の自動化や顧客管理・業務改善など、現場の手間を減らす仕組みづくりの相談も多いです。

新潟を拠点に対面での相談も可能です。WEB・SNS活用のお役立ち資料や新潟県内での支援事例はホームページに掲載していますので、ぜひご覧ください。



HP



LINE



WEBURAKATA

代 表 者：小林 晃佑

所 在 地：新潟市北区

電 話：090-9200-2298

業務内容：WEBマーケティング支援

＼手作りにこだわった洋菓子のテイクアウト専門店／

お菓子工房—kuu—

季節のフルーツを使用したショートケーキやキャラメルシューラスクをはじめ、季節のフルーツをふんだんに使ったスイーツが人気です。店内のショーケースには、日替わりで常時10種類ほどのケーキが並び、どれも毎朝心を込めて作られています。ギフトにもぴったりの焼き菓子も多数ご用意しております。素材の味を活かしたやさしい味わいを、ぜひお楽しみください。

【こんなお店です♪】

季節のフルーツを使用した華やかなスイーツが魅力
毎日丁寧に手作り、できたての美味しさを提供
人気商品は「ショートケーキ」「キャラメルシューラスク」
店舗限定・数量限定の季節商品も充実
お土産や贈り物にぴったりの焼き菓子セットもあり
テイクアウト専門、気軽に立ち寄れる街の洋菓子店



Instagram



お菓子工房—kuu—

代 表 者：宮崎 沙織

所 在 地：新潟市中央区姥ヶ山4丁目19-1
レジデンス桜ヶ丘A101

電 話：025-282-5362

業務内容：洋菓子テイクアウト専門

・・・新会員情報・・・

(順不同・敬称略)

事業所名 代表者名 所在地	業種 TEL
---------------------	-----------

(公財)新潟県スポーツ協会 スポーツ振興
花角 英世 025-287-8600
中央区清五郎67-12 デンカビッグスワンスタジアム内

つきみち サービス業(かっさりラクゼーション)
地濃 友美
中央区綱川原1-21-9 2F
※事業所の希望により電話番号は掲載していません。

カタコム 情報通信
片山 真一 0258-94-4689
長岡市中島3-9-8

SK開発工業 建設業、解体工事
長谷川 寛 070-4226-0689
阿賀野市保田2933-2

(株)渋谷商店 味噌製造業
渋谷 信夫 025-278-1600
聖籠町東港7-4763-7

(株)cobo 建築業
佐藤 拓生 025-385-6177
中央区高美町7-2

テンフォーティ サービス業(機械修理等)
小野沢 俊雄 090-4016-4709
※事業所の希望により所在地等は掲載していません。

(株)エフブンノイチ 鍼灸院
山本 幸央 025-364-0383
中央区南笹口1-9-8 クレセントヨコイ103

SBモバイルサービス(株) サービス業(コールセンターほか)
松浦 州晃 03-6889-6736
東京都港区海岸1-7-1 東京ポートシティ竹芝オフィスタワー9F

AFFORD DESIGN 建築設計業
渡辺 章吾 090-4422-3554
西区小針1-15-4

事業所名 代表者名 所在地	業種 TEL
---------------------	-----------

GCジャパン 卸売業(リサイクル資源売買ほか)
金子 尚 025-311-6814
中央区上近江3-36-29

アルファグループ (株)エヌ・エム・アイ 医療・福祉(調剤薬局)
岡本 圭介 025-256-8240
中央区花園1-1-15-2 アイコニックビル10F

アルファグループ (株)クレアメデコ 医療・福祉(介護サービス業)
内田 邦彦 025-256-8756
中央区花園1-1-15-2 アイコニックビル10F

(株)ワールドチェンジアナリシス 映像制作業、動画マーケティング支援ほか
丸山 将人 048-871-5484
中央区弁天2-1-1 弁天ビル5F

東横イン新潟古町 サービス業(宿泊)
025-227-1045
中央区上大川前通7-1168-2

(株)大翔龍 飲食業、外販商品企画販売
平井 忠峰 025-246-6535
中央区天神2-1-3

(株)インナーユニバース IT業・イベント企画
清水 東燐 080-4008-1040
東区一日市62

金内電気管理事務所 電気保安管理業
金内 稔 080-6021-5028
西区上新栄町3-1-5

(同)DelightCore システム開発 AI導入
田邊 翔平
東京都渋谷区広尾1-2-1 ヒカリビル4F
※事業所の希望により電話番号は掲載していません。

高橋農園 農業
高橋 邦幸 090-5574-7003
西区金巻174

※公開不可の事業所は掲載していませんのでご了承ください。

会社の福利厚生を応援します

新潟市が出資している法人です。
従業員1人当たり月800円で、充実した福利厚生を実現！

会員募集中！

主な事業：慶弔給付、
健康維持増進、
自己啓発援助、
余暇活動援助ほか

詳しいサービス内容はインターネットで
ニピイ



愛称 **ニピイ**

公益財団法人
新潟市勤労者福祉サービスセンター
新潟市中央区東中通1-86-51 新潟東中通ビル5F
電話 (025) 201-6113 <https://www.nipiy.jp/>

『伝えたい』を
多彩に、
クリエイティブに。

株式会社DI Palette
株式会社ディーアイパレット

公式
HP



最先端の3D測量技術で
地域の未来を測る
株式会社トップライズ



心と技術で明日を創る

菱電社

最新機器の販売と高品質なシステムで、お客様の事業発展に貢献します。

FAシステム/計測システム/ビルシステム/社会システム/交通システム/ソリューション技術



厳しい経営環境の中、経営基盤の強化に資する 税制・中小企業政策の実現を！ 「令和9年度税制改正及び中小企業政策に関する要望」を提出



当所は、6月22日に日本商工会議所に対し「令和9年度税制改正及び中小企業政策に関する要望」を提出しました。

本要望は、当所の企業経営委員会において3回にわたる議論を経て、地方の中小企業が担っている役割の重要性を強く訴える視点で取りまとめたものです。日本商工会議所では、各地から寄せられた意見を集約した上で、政府をはじめ関係機関に提言・要望することとしています。当所の要望概要は以下の通りです。

※詳細につきましては、当所ホームページ(右上QR)に要望書を掲載しております。ご参照ください。

I. 税制改正に関する事項

1. 税制全般について

令和8年に入り、日本経済はデフレからの脱却に向け重要な局面を迎えている。日経平均株価が堅調に推移する一方で、コストプッシュ型インフレが企業の経営を圧迫しており、さらには国際情勢の不安定化なども、地域産業の経済活動に一層の不透明感をもたらしている。こうした中、苦境に立つ中小企業・小規模事業者の経営基盤を支えるため、税制面での強力な支援が必要不可欠である。

2. 円滑な事業承継に資する税制について

- ・取引相場のない株式評価方法の見直しについて
- ・事業承継税制特例措置の延長 など

3. 中小企業の経営基盤強化を後押しする税制について

- ・賃上げ促進税制の拡充
- ・法人税の軽減税率特例の恒久化 など

4. 地域活性化に資する税制について

- ・交際費課税特例の恒久化
- ・償却資産に係る固定資産税の見直しについて など

5. 消費税・納税環境等の整備について

- ・消費税の複数税率制度の見直し など

II. 中小企業政策に関する事項

1. 中小企業政策全般について

国際情勢の不安定化により原材料等の調達・供給への影響が懸念される中、わが国における少子高齢化・人口減少は深刻さを増しており、特に地方からの若年層流出は止まらず、人手不足は事業継続を揺るがす危機となっている。こうした状況の中、多様な人材の活躍を推進するとともに、中小企業・小規模事業者の人材投資や生産性向上を後押しする、強力な支援と環境整備が必要である。

2. 中小企業の経営基盤の強化に向けて

- ・原材料等の安定的な供給への対策について
- ・情報セキュリティ対策への支援について など

3. 地方創生の実現に向けた環境整備について

- ・魅力あるまちづくりの整備について
- ・防災・減災への対応強化について など

4. 小規模事業者支援の強化について

- ・小規模事業者持続化補助金制度の継続実施 など

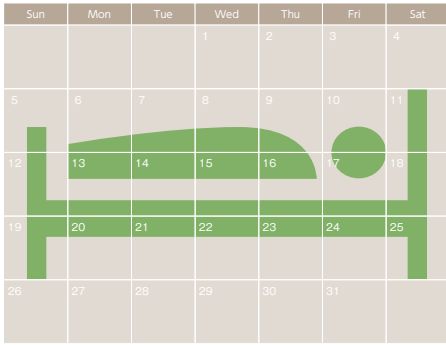
5. 経理事務等の円滑化に資する制度の最適化に向けて

- ・給付付き税額控除の導入について
- ・社会保険料算定・納付方法の抜本的改革について など

令和8年度 税制改正要望で実現した主な項目

- 消費税インボイス制度における負担軽減措置の拡充・見直し等
- 少額減価償却資産の損金算入特例の延長・拡充
- 従業員への「食事補助」に対する非課税上限の引上げ

経営者本人と従業員の、病気やケガによる休業時の「所得減」を補償します。



休業の所得減をカバーすると…

休業前の所得と公的補償の差額をカバーすることで、安心して生活水準を落とすことなく療養に専念できます！



公的補償のない自営業者でも…

公的な社会保障制度（政府労災保険の休業補償給付など）というセーフティネットのない自営業者も加入可能！

休業補償プラン

- 就業外での病気・ケガまで補償（国内外を問わず、365日24時間補償）
- 医師の診察が不要で加入手続きが簡単
- 天災（地震・噴火・津波等）によるケガも補償
- 入院中のみならず、就業不能で医師の治療を受けている場合も補償
- 家事従事者の方も加入可能
- 1年を超える長期休業の補償もご用意
- 介護の補償もご用意

商工会議所の保険制度HP	https://www.ishigakiservice.jp/	お問い合わせ先	各地商工会議所	引受損害保険会社	東京海上日動火災保険株式会社（団体総合生活保険） 損害保険ジャパン株式会社（所得補償保険、団体長期障害所得補償保険、傷害総合保険、新・団体医療保険） 三井住友海上火災保険株式会社（所得補償保険、団体長期障害所得補償保険） あいおいニッセイ同和損害保険株式会社（所得補償保険団体契約（天災危険補償特約（所得補償保険用）セット）、GLTD（団体長期障害所得補償保険））
制度運営	日本商工会議所		商工会議所名簿		

●一部の商工会議所では、本プラン・特約を取り扱っていない場合があります。取り扱いの有無はお近くの商工会議所に確認ください。●本募集広告は概要を示したものです。補償の内容、対象業種等は引受保険会社によって異なります。ご加入にあたっては必ず「重要事項説明書」をよくお読みください。●お見積り、ご加入手続き、保険内容のご不明点は、お近くの代理店または引受保険会社までご連絡ください。●商工会議所では、本制度のほかにも各種保険・共済制度を取り扱っております。詳しくは、お近くの商工会議所にお問い合わせください。●本募集広告は、商工会議所会員向け保険制度の事務管理を行う有限会社石垣サービス（パートナーシップ構築宣言企業）が日本商工会議所の経営協力により作成したものです。●本募集広告は、2023年5月時点の引受保険会社の商品内容をもとに作成しております。

2023年5月

事業者のサイバーリスクに備えるなら



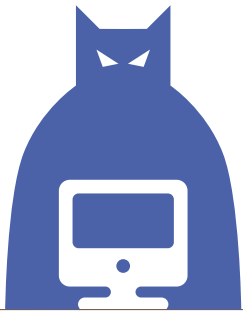
テレワークの導入により…

サイバーセキュリティ対策が不十分な環境での作業が増え
サイバーリスクが益々高くなっています！



機密情報の有無にかかわらず…

サイバーリスクは「すべての事業者」が抱えるリスクであり
経済的損失に備えることも重要な対策です！



サイバー保険制度

- 不正アクセス等が発生した場合の事故原因調査・データ復旧など各種対応費用を手厚く補償
- 商工会議所のスケールメリットと加入者ごとのセキュリティ状況を反映した割安な保険料水準
- IT業務を行う事業者向けのオプションとして、「IT業務特約」もご用意
- 「標的型メール訓練サービス」やサイバー攻撃時に早期回復を支援するセキュリティソフト等をご提供可能

※補償の内容、対象業種は引受保険会社によって異なります

テレワークの
リスクも
補償

商工会議所の保険制度HP	https://www.ishigakiservice.jp/	制度運営	日本商工会議所	お問い合わせ先	各地商工会議所	商工会議所名簿	引受損害保険会社	あいおいニッセイ同和損害保険株式会社 損害保険ジャパン株式会社	東京海上日動火災保険株式会社 三井住友海上火災保険株式会社
--------------	---	------	---------	---------	---------	---------	----------	------------------------------------	----------------------------------

●一部の商工会議所では、本制度を取り扱っていない場合があります。取り扱いの有無はお近くの商工会議所に確認ください。●本募集広告は概要を示したものです。詳しくは、お近くの商工会議所に確認ください。●商工会議所では、本制度のほかにも各種保険・共済制度を取り扱っております。詳しくは、お近くの商工会議所にお問い合わせください。

本募集広告は、商工会議所会員向け保険制度の事務管理を行う有限会社石垣サービスが日本商工会議所の経営協力により作成したものです。

キレイにするならおまかせ下さい

- レンタルモップ
- 空気清浄機
- ロゴ入りマット
- レンタル浄水器
- タオル、芳香剤
- 洗剤、おそうじ用品

タスキン万代

〒950-0908 新潟市中央区幸西4-3-28 ☎(025)241-6141(代)

不動産鑑定・コンサルティング

- ◆売買・交換・担保・賃貸・M&A・相続・事業承継対策。
- ◆任意整理・債権譲渡・訴訟・現物出資・時価減損会計。

不動産鑑定士 伊藤 正弘

株式会社 北辰鑑定リサーチ

新潟市中央区学校町通2番町598番地32

Tel 025-222-2134

Fax 025-222-2133 E-mail:hokushin@hokushin.info

中小企業の社長様へ。後継社をお探しします。

「後継者がいない」「従業員の雇用を守りたい」
「事業の将来が不安」「競争が激しくなった」

➡ M&Aで解決できます

企業再生や事業再構築などのご相談もお受けしております。まずはご相談下さい。

小川会計グループ 株式会社 新潟事業承継パートナー（新潟M&Aセンター）

〒950-0812 新潟市東区豊2丁目6番52号 TEL：025-270-4668

<http://www.n-ma.co.jp/> E-mail：n-ma@n-ma.co.jp

政策金融の
担い手として、
安心と挑戦を支え、
共に未来を創る。

JFC 日本政策金融公庫
新潟支店

当支店は、民間金融機関の取組を補完し、事業に取り組みの方々に支える政策金融機関です。
中小企業・小規模事業者、農林漁業者等の皆さまのさらなる発展を応援します。

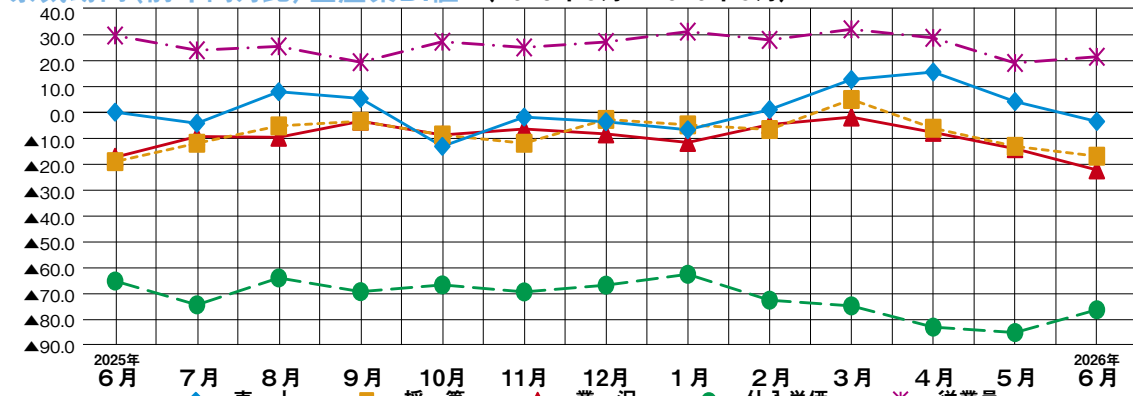
【6月の概要】

直近の景況感を示すDI値では、「売上DI」が前月の4.1からマイナス圏に転じ▲3.6となった。「採算DI」は▲13.2から▲17.0へ、「業況DI」は▲14.1から▲22.3へマイナス幅が拡大した。「仕入単価DI」は▲85.1から▲76.3へとマイナス幅が縮小し、ピークアウトしたように見てとれる。「従業員DI」は19.0から21.4へ上昇し、人手不足感が強まった。

向こう3か月間の先行き見通しでは、「採算DI」が▲21.5から▲25.0へ、「業況DI」が▲22.3から▲23.2へとマイナス幅が拡大した。「売上DI」は▲10.7から▲9.8へ、「仕入単価DI」は▲69.4から▲67.0へとわずかに改善がみられるものの、採算・業況は中心に厳しい状況が続くとみられる。「従業員DI」は19.0から19.6へわずかに上昇し、人手不足の状況が続く見通しにある。

コメントでは、中東情勢の混乱長期化やホルムズ海峡封鎖に伴う燃料価格の上昇、石油関連製品の価格高騰や調達難を指摘する声が業種を問わず多くみられた。急激な原材料高騰の中での価格転嫁の難しさや、人手不足・円安・物価高による経営環境の悪化を指摘する声もあった。

景気動向(前年同月比) 全産業DI値 (2025年6月～2026年6月)



	全産業平均DI値					向こう3か月間の先行き見通しDI値				
	売上(受注・出荷)	採算	業況	仕入単価	従業員	売上(受注・出荷)	採算	業況	仕入単価	従業員
4月	15.5	▲6.2	▲7.8	▲83.0	28.7	▲3.9	▲19.4	▲14.0	▲63.6	24.0
5月	4.1	▲13.2	▲14.1	▲85.1	19.0	▲10.7	▲21.5	▲22.3	▲69.4	19.0
6月	▲3.6	▲17.0	▲22.3	▲76.3	21.4	▲9.8	▲25.0	▲23.2	▲67.0	19.6

Legend: 晴れ (30 ≤ DI), 曇りのち晴れ (15 ≤ DI < 30), 曇り (0 ≤ DI < 15), 曇りのち雨 (▲20 ≤ DI < 0), 雨 (DI < ▲20)

採算・業況を中心に厳しい見通し

直近の景況感は悪化傾向続く

寄せられた主なコメント

建設業	中東情勢により、燃料やナフサ由来の建設資材の高騰・在庫切れが建設業全般に影響を与えている。混乱が長引き調達不安や買い占めが続くと、施工や受注活動にも影響が出るおそれがある。(土木・建築)
製造業	新潟県内の経済状況の悪化が続いており、企業倒産が増加傾向にある。コロナ融資の返済も始まり、建設業・設備業を中心に経営環境は厳しい状況にある。(機械設置)
卸売業	ホルムズ海峡封鎖の影響で石油関連商品の値上げと納期遅延が厳しくなっており、包材類は平均30%の値上げを通告された。円安も重なり、経営環境はコロナ時よりも厳しい状況にある。(菓子)
小売業	全体的に動きが良くない。中東情勢やナフサ不足などの影響があるとみられるが、見積をしてもなかなか決まらない状況が続いている。(溶接加工)
サービス業	コロナ禍の時よりも急激に原材料高騰が進行しており、今までと同じような数量をそろえることが困難になっている。価格転嫁についても一部取引先は後ろ向きで、対応に苦慮している。(水産物)
	あらゆる分野で値上げの連絡が相次いでおり、加えて商品・部材の納期が決まらず、お客様に迷惑がかかっている。(ガス)
	物量は増加傾向にあるが、イラン情勢を背景とした荷主企業の前倒し出荷や在庫積み増しの動きによるものとみられる。今後、在庫調整局面に入れば反動減となることが想定される。(貨物輸送)
	人手不足のため時間外労働が増加傾向にあり、人件費率が高くなり採算が合わない状況にある。円安や物価高が一般生活を悪化させており、利用頻度の減少傾向もみられる。(タクシー)
	中東情勢悪化による仕入れ価格上昇が業況悪化の主要因となっている。加えて新潟市近郊を中心に市況悪化が進んでおり、同業者間での受注競争も激化しているとの声がある。(機械レンタル)



小川会計グループ

〔豊本店・竹尾支店・亀田支店・中央支店・西大畑支店 代表TEL 025-271-2212〕

経営・お金・人に関するサービスをワンストップでご提供！

- 経理や決算の支援が欲しい
- 収益向上の支援が欲しい
- 社保や労務の相談がしたい
- 補助金の申請がしたい
- 事業承継の相談がしたい
- 人事や組織の相談がしたい

インターネットで NOCプラザ 検索

NOC PLAZA
convention center

180台無料
駐車場完備

展示会 各種イベント
研修会 会議 etc

無料 Wi-Fi 貸出設備

協同組合 新潟卸センター
〒950-8756 新潟市東区卸新町2丁目853番地3
TEL/025-273-4181

中小企業 あるある 相談室

「外部連携を成功させる 『強み』と『線引き』の勘所」

「新しい事業を始めたいが、社内にノウハウがない」「人手不足で、これ以上仕事を抱え切れない」。経営相談の現場では、こうした切実な悩みを伺う機会が増えています。経営資源に限られる中小企業にとって、全てを自社で完結させようとするのは限界があります。そこで重要になるのが、外部の力をうまく活用して事業を前進させる「外部連携（オープンイノベーション）」という選択肢です。

製造工程の一部を協力会社へ依頼する、販売を代理店と組む、IT開発を専門業者に委託するなど、その形はさまざまです。しかし、いざ連携を始めると「期待していた成果が出ない」「かえってトラブルが増えた」といった声も耳にします。パートナーシップを単なる「外注」ではなく、将来への有効な「投資」として成功させるためには、三つの重要な視点があります。

1. 自社の「中核」を見極める：外部連携の出発点は、自社に足りないものを探す前に「自社がどこで価値を生み出しているか」を内省することにあります。独自の技術、長年培った顧客との信頼関係、地域とのネットワークなど、自社の強みを丁寧に整理しましょう。「自社が担い、守るべきコア」と「外部に任せてもよい部分」を明確に分けることが、無理のない役割分担の第一歩となります。

2. 「信頼」を「形」にするルールづくり：中小企業

の現場では「長い付き合いだから大丈夫」という信頼関係に基づき、口約束のままプロジェクトを進めてしまうケースが少なくありません。しかし、技術情報や顧客情報を共有する以上、秘密保持契約（NDA）の締結はプロとしての最低限のルールです。後のトラブルを防ぎ、健全な協力関係を長期間にわたって維持するためには、なみなにせず契約を整備しておく「情報管理の意識」が、連携の成否を左右します。

3. 責任の所在と利益配分の「線引き」：実務レベルで最も重要なのが、責任範囲の明確化です。「どこまでが自社の責任で、どこからを相手に任せるのか」という線引きが曖昧だと、品質問題や納期遅れが発生した際に、対応が後手に回ってしまいます。また、リスクだけでなく「得られた利益をどう分かち合うか」についても、事前に合意しておくことが欠かせません。双方が納得感を持って取り組める条件の整備が、安定した持続可能な関係の前提となります。

外部連携は、単なる「丸投げ」ではなく、自社の強みの再確認とそれを最大限に生かすための戦略的な手段です。自社の強みを磨き適切な線引きを行うといった準備こそが、外部の力を自社の成長へと変える確かな鍵になるのではないのでしょうか。

中小企業診断士

秋島 一雄



◇秋島 一雄／あきしま・かずお

中小企業診断士。株式会社IAC代表取締役社長。商社にて営業職として米国・インドネシア・タイへの海外駐在を経験し、管理部門業務にも従事。その後メーカーでの営業経験を経て独立。2008年より現在に至るまで東京商工会議所コーディネーターとして中小企業支援に携わる。さらに東京都中小企業振興公社「企業変革スクール」講師兼チーフアドバイザーを務めるほか、大手研修会社、中小企業大学校、AFJ日本農業大学校、全国各地の商工会議所にて、海外展開・経営者塾・創業塾・マネジメントと育成・新人研修・営業展開・コンプライアンスなどでの講師として幅広く活動している。

行政等からのお知らせ



新潟市保健所健康増進課

令和8年度 新潟市健康経営認定制度の応募を受け付けています！

新潟市では、健康経営に取り組む事業所を「新潟市健康経営認定事業所」として認定しています。新潟市の制度では、各事業所の取組状況に応じて、3つのクラスで認定します。認定されると、認定ロゴマークをホームページや名刺で使用してアピールできるほか、市の建設工事入札参加資格審査の加点対象となる等のメリットがあります。

令和8年度の実募期間は10月16日(金)までです。

また、応募に併せて以下のとおり、セミナーを開催します。

○健康経営推進セミナー

日時：8月24日(月)午後1時30分～4時

会場：新潟市総合保健医療センター 2階 講堂(新潟市中央区紫竹山3-3-11)
(オンライン視聴は第1部、第2部のみ)

内容：第1部 講演会 講師 NPO法人健康経営研究会 理事長 岡田邦夫氏
第2部 事業所で出来る簡単なストレッチメニューの紹介
第3部 来場参加者の皆様による情報交換会
(グループワーク形式での事業所の取組や課題などを共有)

定員：来場参加50名、オンライン参加100名(先着順)

申込期間：8月19日(水)まで(ただし、定員に達し次第終了)

事業の詳細は市ホームページから「健康経営認定制度」で検索してください。

*「健康経営®」はNPO法人健康経営研究会の登録商標です。



詳細はこちら



申込・お問合せ

新潟市保健衛生部保健所健康増進課

TEL：025-212-8154

E-mail:kenkozoshin@city.niigata.lg.jp

国土交通省委託

カーシェアリングによる法人車両活用実証プロジェクト

社用車が眠ってる？ カーシェアで有効活用！

国交省実証
プロジェクト

OURCAR

地域の移動を支える
ローカルカーシェア

資料請求・ご相談



詳しくは折込
チラシをチェック

月6万円超
の実績あり

カーシェア専用
保険完備

月の運用平均
1~3時間



地域ののために
はじめよう

インフォメーション

商工会議所からのお知らせ

副会頭に^{ひろた}廣田 ^{とおる}徹氏を選任



6月28日に開催された通常議員総会において、6月18日付で辞任された副会頭 田中 孝佳 氏の後任として(株)第四北越銀行 専務取締役 廣田 徹氏を選任しました。

(任期：令和10年10月31日まで)

B to C向け会員事業所紹介ポータルサイト「商いつなぐサイト」掲載店募集中

商いつなぐサイトは会員の皆様を一般消費者に広くご紹介するポータルサイトです。登録事業所を業種別に掲載しており、閲覧者は目的に見合った事業所を簡単に検索できるほか、地図上から近隣の事業所を探すことも可能です。

また、事業所自身が自由に登録内容の編集やお知らせの投稿を行えるほか、複数店舗を登録することも可能です。さらに自社ホームページや各種SNSのリンクも簡単に追加することができるので情報発信に効果的です。

その他、クーポン機能もございます。会員の方はすべて無料でご利用いただけます。登録事業所も募集しています。

掲載は無料となります。

お問合せ：経営相談課 025-290-4212



商いつなぐサイト
はこちらから！

商工会議所 今後の予定 7月15日 ▶▶▶ 8月14日

7月	
15	水
16	木
17	金
18	土
19	日
20	月
21	火 無料専門家相談(事業承継)、教育福祉医療部会
22	水
23	木 無料専門家相談(法律)
24	金
25	土 簿記検定(ネット試験)
26	日
27	月 常議員会・創立130周年記念会員大会
28	火 金融業部会、新潟まつり全体会議
29	水
30	木 ビジネス情報交換会
31	金 新潟まつり ふれ太鼓
8月	
1	土
2	日
3	月
4	火 無料専門家相談(税務)
5	水 無料専門家相談(金融)、無料専門家相談(労務)
6	木 無料専門家相談(法律)
7	金
8	土
9	日
10	月
11	火
12	水
13	木
14	金

上記予定は変更となる場合がございます。

新潟から
世界へ、未来へ

NAMICS
ナミックス株式会社

www.namics.co.jp

経費の見直ししませんか？

シンプルな補償
選べる特約 **火災共済**

決算後の剰余金は組合員に還元します。

安心補償の火災共済

+

地震危険補償特約も
ご用意しています。
建物1,000万円を上限に設定
いただけます。

お申し込みは **新潟商工会議所** へ
補償先 **新潟県火災共済協同組合**

アクサ生命は商工会議所と協力して健康経営を推進しています。



アクサ生命

～さらなる企業の発展のために～

健康経営に取り組みませんか？

健康経営は、アクサ生命がサポートします！

健康経営優良法人認定の申請までサポート

お問合せ先

アクサ生命保険株式会社

新潟営業所

☎ 025-243-0048

※「健康経営」はNPO法人健康経営研究会の登録商標です。

AXA-A2-2020-0076/847 2020.04.10

信頼される技術集団として、
社会やお客様と価値共創型企業をめざします。

地域課題解決

IT・ICT



株式会社BSNアイネット

〒950-0916 新潟県新潟市中央区米山2-5-1 Tel:025-243-0211
https://www.bsnnet.co.jp/