

展示会・出展等
にも役立つ

【主催：新潟商工会議所】

元新潟伊勢丹のセールスマネージャーが教える

売上UPにつながる店舗づくりセミナー

～お客様に選ばれるお店になるために～

売上UPのヒントは特別な方法ではなく、基本を見直すことから始まります。
本セミナーでは、どんな業種でも共通して使える店舗づくりの考え方を分かりやすくお伝えします。自分のお店に置き換え、考えながら新しい視点を身につけ、日々の店舗運営に活かして頂きたい内容です。「なるほど!」「やってみたい!」と思えるヒントがきっと見つかります。

のご案内

個別相談会も実施します（※希望者のみ・先着順）

講座内容

I. 売上を分解

売上って何？

何を伸ばして売上を上げる？

II. 品揃えを分解

どんな品揃えしてますか？

好きなモノが売れるわけではない！

III. 販売の仕組みを分解

陳列：商品をどう見せる？

接客：言葉や態度でどう伝える？

<<セミナー・個別相談会 講師プロフィール>>

オートワード 山田 乙葉 氏

米国NLP協会認定NLPトレーナー/NLPコーチ

新潟伊勢丹出身。商品展開・販売に関する企画に加え、責任者として「売場づくり」を統括的にマネジメントした経験を持つ。

独立後は「GOOD LIFEフェア」「インターナショナル・ギフト・ショー」など大型展示会の出展支援から小売店の陳列、デザイン賞の出品にいたるまで、幅広くコンサルティングを行い「価値を適切に伝えて売る」を届けている。

また、米国NLP協会認定資格に基づく企業研修など実践的支援も幅広く手掛けている。



日時

2025年10月30日(木) 14:00～15:00

会場

新潟商工会議所 大会議室

(新潟市中央区万代島5-1 万代島ビル7F) ※駐車場は有料です。

駐車券のサービスありません。

定員

20名(定員になり次第締切)

10月30日(木) 個別相談会

時間：15:00～16:00 ※1社あたり約20分

会場：新潟商工会議所 会議室

申込フォーム



参加費

無料

申込締切

2025年10月24日(金)まで

申込方法

下記申込書ご記入の上、FAXかメールまたは上記QRの申込フォームよりお申込みください。

お問合せ先：新潟商工会議所 経営相談課（新潟市中央区万代島5-1万代島ビル7階） TEL：025-290-4212

申込書送信先⇒（MAIL：soudan@niigata-cci.or.jp / FAX：025-290-4421）

===== 10月30日(木) セミナー 受講申込書 =====

(フリガナ) 事業所名	(会員 ・ 非会員)		従業員数	人
参加者①氏名	参加者②氏名			
事業所住所	〒			
メールアドレス			TEL	
業 種 (○印で囲む)	卸売・小売・サービス・建設・製造・その他	個別相談会	参加する ・ 参加しない	

*ご記入頂いた情報は新潟商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用することがあります。