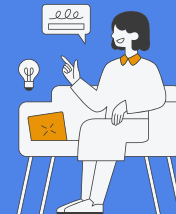


営業力強化研修

～脱・指示待ち！実践編～



営業の基本から提案力、考える力まで、実践で使えるコツを学びます。
次の一步を踏み出し「成果をつくる」営業を目指しましょう！！

2025年

10月15日 水 14:00～17:00
(受付13:30～)

会場：新潟商工会議所 大会議室 (新潟市中央区万代島5-1 万代島ビル7階)

※駐車場は有料です。駐車券のサービスはありません。

一 内容

■ 一人で営業の起承転結を行う

・ビジネス、営業の原理原則、普遍的セオリーの習得

■ 考える営業を行う

・顧客価値とは何か？ ・自社の売り上げ、利益を考える

■ 自らPDCAを回す

・鳥の目、虫の目、魚の目を使い分けスピード感の下で進める方法

■ チャレンジ精神を身につける

・自己成長意欲を高める手法 ・SMARTの法則

■ 上席に自社とマーケット、顧客の乖離を報告する

・めまぐるしいマーケット環境の変化の中で現場から新商品、新サービスの価値提案ができる

**定員
20名**

(定員に達し次第受付終了)

講師：一番化戦略研究所株式会社 代表取締役

一番化戦略コンサルタント 高田 稔 氏

立命館大学経済学部卒業。1993年アメリカンエクスプレス入社。一貫して加盟店営業、特に新規獲得に従事。日本国内及びグアム、マイクロネシア地域の営業及びマネジメントを10年間行う。営業成績が認められ3年連続でトップ10以内に入り、1位の社長賞も受賞。2003年渡英しUNIVERSITY OF HULLにてMBAを取得。2005年帰国後、「一番化戦略コンサルタント」として独立し大企業では研修、中小企業ではコンサルティング、大学では講義、講演を数多く行う。

・受講料： 会員：2,000円(税込・10%対象)(消費税額：181円)
非会員：9,000円(税込・10%対象)(消費税額：818円)

《申込方法》 WEBサイト、またはFAX申込書に必要事項をご記入の上、お申込みください。
受講料は10/8(水)までに納入願います。
受講票はお出ししませんのでご了承ください。
欠席する場合は10/8(水)までにご連絡ください。
欠席の連絡がない場合は受講料を請求させていただきます。



《振込先》 第四北越銀行 本店営業部 普通預金 NO.5063446 口座名 新潟商工会議所
振込手数料はご負担願います。
原則として領収書は発行いたしません、必要の場合はご連絡ください。

《お問合せ》 新潟商工会議所 経営相談課 (坂上・神林) TEL: 025-290-4212 (直通)
新潟市中央区万代島5-1万代島ビル7F FAX: 025-290-4421



事業所名	(会員・非会員)	参加者氏名(フリガナ)
事業所住所		①
業種	卸売・小売・サービス・建設・製造・その他()	②
TEL	従業員数	③
E-mail	申込担当者	④

*ご記入頂いた情報は新潟商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。
・「本案内チラシ」と「銀行振込明細書」を合わせて保管いただくことで消費税の適格請求書の要件を満たします。
・原則、本セミナーの受講料に係る請求書や領収書等は発行いたしません。ご理解・ご協力をお願いいたします。