ただのサイト構築じゃない！問合せが来る！高くても売れる！

主催：新潟商工会議所

「自社サイト強化による販路開拓法」

～集客を増やす、売れるストーリー作りの極意～

「ホームページは作成した」という声が多く聞かれますが、作成しただけでそのままになっていませんか？競合他社がひしめくネット市場においてホームページの内容は益々、重要性が増しています。集客を増やす売れるサイト構築に一番必要な「ストーリーをつくる」ことです。販路拡大や集客にすぐ役立てるワークショップを交えた分かり易い講座です。企業が自らの考えを発信し、共感してもらうための自社サイトの見直しを行ない、販路開拓につなげるための自社サイト強化のためのストーリーを作成します。

講座内容

- ◆儲かるホームページの秘訣とは？
- ◆問合せ・受注が増えるストーリー作り
- ◆問合せ・受注が増えるページ作り集客・リピート
- ◆顧客の要望を解決するストーリー作り

講師：ソフィアブレイン

代表　**小宮山　真吾** 氏

全国高評価講師 第1位。全国で売上アップの連続セミナーを開催。コーチングを取り入れた内容は、参加者の問題解決や気づきに活かされ、内外から高い評価を受け開催オファーが後を絶たない。オリジナルメソッドで、すぐに実行できる実践体験型セミナーを開催中！

日時　令和4年9月2日（金）
14：00～17：00

受講料　会員：2,000円（1名）
非会員：6,000円（1名）
（どちらも税込金額になります）

会場　NICOプラザ会議室
（新潟市中央区万代島5－1　万代島ビル11階）
※駐車場は有料です。駐車券のサービスはありません。

定員　40名（先着順）

《申込方法》 右記Webサイト、またはFAX申込書に必要事項をご記入の上、お申込みください。
受講料は8/26(金)までに納入願います。受講票はお出ししませんのでご了承ください。
欠席する場合は8/31(水)までにご連絡ください。
欠席の連絡がない場合や当日欠席となる場合は、受講料を請求させていただきます。

《お振込先》 第四北越銀行　本店営業部　普通預金　No.5063446　口座名　新潟商工会議所
振込手数料はご負担願います。銀行振込の場合は原則として領収書は発行いたしませんが、必要の場合はご連絡ください。

【お問合せ】新潟商工会議所　経営相談課(坂上・土佐)
新潟市中央区万代島5-1万代島ビル7F　TEL:025-290-4212(直通)FAX:025-290-4421

＊会員・非会員のどちらかを〇で囲んでください　＊業種を〇で囲んでください

IT活用・業績向上セミナー（令和4年度）FAX申込書　FAX：025-290-4421　新潟商工会議所　経営相談課行

会社名		会員・非会員		E-mail	
会社住所				参加者氏名	
業種	製造・建設・卸売・小売・サービス・その他				
TEL		従業員数	人		

＊ご記入頂いた情報は新潟商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

<新型コロナウイルス感染拡大に伴うセミナーの対応について>
・発熱や咳等、風邪の症状がある方や体調に不安のある方は、参加をご遠慮ください。・参加される場合は可能な限り、マスクの持参及び着用について、何卒ご理解・ご協力をお願いいたします。・受講者同士の間隔を十分確保した座席配置といたします。・会場の入口に消毒液を用意しますので、会場へ入場の際は手指の消毒をお願いいたします。・当日受付にて検温を行い、発熱がある場合は、入場をお断りする場合があります。・今後の新型コロナウイルスの感染状況等の変化に応じて、開催方法の変更もしくは急遽開催を中止させていただく場合もあります。ご理解・ご協力をお願いいたします。