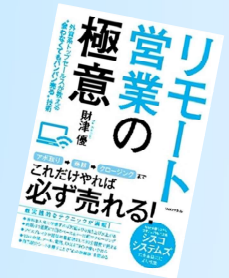


これさえわかれば怖くない!?

会場視聴・ZOOM 視聴併用型セミナー!

リモート営業 活用セミナー



主催:新潟商工会議所

新型コロナウイルス感染拡大の影響により、お客様への訪問ができずに苦戦している営業マンが増えています。この厳しい情勢の中で働き方改革として脚光を浴びたのがリモートワークであり、リモート営業です。これまでの“対面営業”にこだわって停滞している人と“リモート営業”を取り入れて今まで以上に成果を出している人、この差は何でしょうか？リモート営業を使いこなし、これまで以上の結果を出す秘訣をお伝えします。

【講師】

TEAM Z 代表/営業戦略クリエイター

さいつ ゆう
財津 優氏



(プロフィール)

大手外資系企業にて入社1年目から売上金額と新規獲得顧客数の両方で2位にダブルスコアの大差をつけてトップとなり、その後も毎年トップセールスとして表彰され続け、2017年にはニューヨークや中国でも表彰され「Winner」の称号を獲得。そのかたわらで講演会やセミナーの開催、セールスコンサルティングも行う。

日時

令和3年 **9月28日(火)**
14:00~17:00

場所

朱鷺メッセ 中会議室 201
(新潟市中央区万代島6-1)
ZOOM ミーティング

※講師は会場には来ず ZOOM にて講義を行います

受講料

無料

定員

会場 **40名** (先着順)
ZOOM **50名** (先着順)

講座内容

1. リモート営業に積極的に取り組めない原因と解決策 ~原因は〇〇にあり~
2. 対面営業以上の成果を出すリモート営業の秘訣
3. 顧客へリモート営業をスムーズに提案する方法
4. Web 会議システム(zoom などの)のメリット デメリット
5. リモート営業の向き、不向きを理解して使い分けよう!

【申込方法】 下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXまたは [Web サイト](#)からお申し込みください。

◇受講票はお出しませんのでご了承ください。

◇欠席する場合は 9/27 (月) までにご連絡ください。

【お問い合わせ】 新潟商工会議所 経営相談課 (土佐・石塚) TEL: 025-290-4212

FAX: 025-290-4421



WEBはこちら↑

.....切り取らずに FAX 願います.....

FAX 025-290-4421 新潟商工会議所 行

※会員・非会員のどちらかを○で囲んでください。

※業種は○で囲んでください。

会社名	会員 ・ 非会員		受 講 者 氏 名
会社住所			
業 種	製造 ・ 建設 ・ 卸売 ・ 小売 ・ サービス ・ その他		
T E L	従業員数	人	
受講方法	会場受講 ・ ZOOM 受講		

* ご記入頂いた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

<新型コロナウイルス感染拡大に伴うセミナーの対応について>

・発熱や咳等、風邪の症状がある方や体調に不安のある方は、参加をご遠慮ください。・参加される場合は可能な限り、マスクの持参及び着用について、何卒ご理解・ご協力をお願いいたします。・受講者同士の間隔を十分確保した座席配置といたします。・セミナー会場の入口に消毒液を用意しますので、会場へ入場の際は手指の消毒をお願いいたします。・当日受付にて検温を行い、発熱がある場合は、入場をお断りする場合があります。・今後の新型コロナウイルスの感染状況等の変化に応じて、急遽開催を中止させていただく場合もあります。ご理解・ご協力をお願いいたします。