

## 令和3年度 新潟商工会議所 開催セミナー予定表 【 4月～7月期 】

開催日	主な対象	テーマ・タイトル	内容	講師 / 会場 / 時間	
7日・8日 (水・木)	新入社員	<b>【新入社員セミナー】(1日コース)</b> 「企業人として求められる基本スキル」 両日ともセミナーの内容は共通のものになります。	<ul style="list-style-type: none"> <li>●第一印象を良くする振舞い</li> <li>●挨拶・名刺交換</li> <li>●話す・伝えるトレーニング</li> <li>●コミュニケーションスキル</li> <li>●言葉遣いと電話対応</li> <li>●職場マナー・タイムマネジメント</li> </ul>	MCC 代表 加藤 弘美 氏 朱鷺メッセ中会議室 10:00～17:00	
4月	中止 経営者 中間管理職	<b>【中間管理職セミナー】(半日コース)</b> 「ディズニー・USJで学んだ 「現場を強くするリーダーの原理原則」	<ul style="list-style-type: none"> <li>●部下が自ら考えて動くようになる</li> <li>●職場が一つになる</li> <li>●チームのモチベーションが上がる</li> <li>●さまざまな職場で使える現場リーダーのコツ</li> </ul>	(株)ワンダーイマジニア 代表取締役 今井 千尋 氏 NICOプラザ会議室 (万代島ビル11階) 14:00～16:00	
	中止 経理 担当者	<b>【経理担当者セミナー】(1日コース)</b> 「経理の基本と実務セミナー」 ～簿記はすべての職種に必要な知識～	<ul style="list-style-type: none"> <li>●簿記の目的</li> <li>●簿記の一巡の流れ</li> <li>●決算</li> <li>●誰でもできる経営分析</li> <li>●費用と損金</li> <li>●変動損益計算書</li> </ul>	石川税理士事務所 代表 石川 和男 氏 朱鷺メッセ 中会議室 10:00～17:00	
5月	中止 営業 担当者	<b>【営業担当者セミナー】(半日コース)</b> 「好成绩をあげる営業パーソンになる方法」 ～成約率80% 必勝！商談交渉術～	<ul style="list-style-type: none"> <li>●商談力が向上すれば売上が伸びる</li> <li>●信頼関係を構築するためには</li> <li>●商談の核となる要素は3つ</li> <li>●ヒアリング力を磨く</li> <li>●成約率を大幅にアップさせる提案手法</li> <li>●クロージング</li> </ul>	(株)インクルーズ 代表取締役 荒船 智之 氏 朱鷺メッセ 中会議室 14:00～17:00	
26日 (水)	全社員	<b>【メンタルヘルスセミナー】(半日コース)</b> 心に沈んだ不安と上手につき合う！ 「職場のメンタルヘルス対策」	<ul style="list-style-type: none"> <li>●こころが風邪気味なのかを判断するには</li> <li>●こころの切り替え術</li> <li>●あなたの周りに風邪気味の人がいたら</li> <li>●職場、自宅のできるリラクゼーションワーク</li> </ul>	トノエトノウ 代表 大谷 尚子 氏 朱鷺メッセ 中会議室 14:00～16:00	
8日 (火)	全社員	<b>【接客・接客力向上セミナー】</b> (半日コース) 現役お笑いタレントが伝授 「コロナに負けない！接客日本一の法則」	<ul style="list-style-type: none"> <li>●コロナでも人気のお店の共通点とは？</li> <li>●お客様の心に残る接客方法</li> <li>●売り上げをあげたいなら接客の武器を作れ</li> <li>●お客様との距離を近づける芸人流会話術</li> <li>●仕事の本質は「客笑自笑」</li> </ul>	お笑いタレント 接客日本一コンサルタント 大島 和也 氏 朱鷺メッセ 中会議室 14:00～16:00	
6月	16日 (水)	全社員	<b>【クレーム対応セミナー】(半日コース)</b> クレーム客をファンに変える 「上手なクレーム対応」	<ul style="list-style-type: none"> <li>●クレーム対応その前に</li> <li>●クレームとは・・・ありがたいもの？</li> <li>●クレーム対応の原則と流れ、実践の3つのステップ</li> <li>●クレーム対応の実践</li> <li>●電話でのクレーム対応</li> <li>●「真実の瞬間」クレーム客をファンに変える 他</li> </ul>	ソフィアハーモニー 代表 伊藤 智恵子 氏 朱鷺メッセ 中会議室 14:00～17:00
24日 (木)	全社員	<b>【HPの利活用セミナー】(半日コース)</b> 新たな営業戦略でコロナに打ち勝つ 「究極のWEB集客術！」	<ul style="list-style-type: none"> <li>●いまさら聞けないホームページ集客の基礎知識</li> <li>●情報発信業務が無駄にならないSNS発信方法術</li> <li>●自社のブランド確立で、ロコミ紹介発信方法とは？</li> <li>●過度な営業をせずに顧客を獲得する方法 他</li> </ul>	(株)Academia Links 代表取締役 庄司 誉幸 氏 朱鷺メッセ 中会議室 14:00～17:00	
7月	7日 (水)	全社員	<b>【コーポレートカラーセミナー】</b> (半日コース) ビジネスはカラーの時代 社員力が上がる！企業活力を高める 「コーポレートカラー活用法」	<ul style="list-style-type: none"> <li>●色は無言のメッセージ</li> <li>●色でできるチームビルディング</li> <li>●色で売上倍増！</li> <li>●色でビジネスを可視化する</li> <li>●ビジネスを加速する色の取り入れ方 3STEP</li> </ul>	Kotonoha 代表 竹田 みはる 氏 朱鷺メッセ 中会議室 14:00～17:00
開催時期 未定		<b>【夜間セミナー】</b>	1～2回の開催を予定しております。	講師未定 新潟商工会議所 大会議室	

(R3.4.20現在)

※上記開催予定セミナーの他にも、今後順次セミナー日程を追加する予定です。  
追加スケジュールにつきましては、メール・FAX案内や新潟商工会議所HPをご確認ください。

各セミナーの個別のご案内(日時・会場・受講料等)は、開催約1ヶ月前にメール・FAX・会報等で当所会員の皆様にお知らせいたします。  
メールによるセミナー案内をご希望の方は、〇〇セミナー案内送信希望と明記の上、soudan@niigata-cci.or.jp宛てにお申し込みください。

※受講のお申し込みは、各セミナーの個別案内の際にお願いいたします。

※掲載の開催スケジュール・内容は都合により変更する場合がございますので、予めご了承ください。

受講料は、各セミナーとも当所会員事業所1名:2,000円～一般事業所1名:6,000円～(消費税込)を予定。

夜間ワンコインセミナーの受講料は、会員・一般事業所問わず1名:500円(消費税込)を予定。



お問合せ先	新潟商工会議所 経営相談課 (〒950-8711 新潟市中央区万代島5-1万代島ビル7F) TEL 025-290-4212 FAX 025-290-4421 E-mail soudan@niigata-cci.or.jp
-------	--

URL: <http://www.niigata-cci.or.jp/archives/event>