

令和2年度 新潟商工会議所 開催セミナー予定表 【 4月～7月期 】

開催日	主な対象	テーマ・タイトル	内容	講師 / 会場 / 時間
4月	中止	新入社員 【新入社員セミナー(1日コース)】 「企業人として求められる基本スキル」	<ul style="list-style-type: none"> ●第一印象を良くする振舞い ●挨拶・名刺交換 ●話す・伝えるトレーニング ●コミュニケーションスキル ●言葉遣いと電話対応 ●職場マナー・タイムマネジメント 	MCC 代表 加藤 弘美 氏 NICOプラザ会議室 (万代島ビル11階) 10:00～17:00
	延期	経営者・人事・総務担当者 【働き方改革セミナー(半日コース)】 「良い人材が辞めない会社のつくり方」	<ul style="list-style-type: none"> ●労働人口の減少と労働者の意識の変化 ●定着率が上がったときに会社に起きることとは ●辞めない人材を採用するには ●採用した人材を辞めさせない会社の仕組みとは ●すぐ実践できる事例紹介 	㈱みやいマネジメントサポート 代表取締役 宮井 英行 氏 朱鷺メッセ 中会議室 14:00～17:00
	延期	リーダー・中間管理職 【中間管理職セミナー(半日コース)】 「部下のモチベーション向上研修」	<ul style="list-style-type: none"> ●モチベーションが上がる？下がる？ ●コミュニケーションで「安心」を与える ●コミュニケーション力の向上 ●部下をほめる・承認する ●モチベーションを上げる業務分担 	㈱インソース 大西 雄一 氏 NICOプラザ会議室 (万代島ビル11階) 14:00～17:00
	延期	経理担当者 【経理担当者セミナー(1日コース)】 「経理の基本と実務セミナー」 ※当日は筆記用具の他に電卓をご持参ください。	<ul style="list-style-type: none"> ●簿記の目的 ●簿記の一巡の流れ ●決算 ●誰でもできる経営分析 ●費用と損金 ●変動損益計算書 	石川税理士事務所 代表 石川 和男 氏 NICOプラザ会議室 (万代島ビル11階) 10:00～17:00
5月	13日(水) 営業担当者	【営業担当者セミナー】 「『売れ続ける人』と『売れない人』の決定的な違いとは？」	<ul style="list-style-type: none"> ●売れ続ける人の仕事術 ●接客ワークとタイムマネジメント ●客単価とお客様満足度 ●成長(能力アップ)の秘訣 ●マネージャー(経営者)のあり方 他 	㈱Family Smile 代表取締役「絆」接客マエストロ 成田 直人 氏 朱鷺メッセ 中会議室 14:00～17:00
	22日(金) 接客業	【接客・接客力、コミュニケーション向上セミナー】 「気配り心配り売上アップは「人を想う気持ちから！」 インバウンドにも役立つおもてなしのはじめの一步	<ul style="list-style-type: none"> ●笑顔と真顔のゲーム ●接客と接遇の違い ●変わりつつあるお客様の層 ●ファンを増やす感動を得るには？ ●第一印象は〇年残る ●身だしなみとおしゃれの違い ●接客接遇に相応しい言葉遣い ●お辞儀の作法 ●英語で簡単な挨拶・お声かけ・お見送り・聞き直し ●外国人のお客様に対するマナー 	横浜サワディーブリッジ 代表 佐野 なおこ 氏 朱鷺メッセ 中会議室 14:00～17:00
6月	4日(木) 全社員	【販売促進セミナー】 「たった5分で『買いたい』と思わせる！ テレビショッピング流 究極の販売トーク術」	<ul style="list-style-type: none"> ●「構成力」～販売トークの流れを構築する力～ ●「表現力」～お客様をグイッとひきつける表現～ ●「説得力」～行動を後押しする説明のコツ～ ●「共感力」～掴んだ心を放さない共感させるワザ～ 	AILE IRISE【エル イリゼ】 代表 福村 多美子 氏 朱鷺メッセ 中会議室 14:00～17:00
	26日(金) リーダー・管理職	【管理職セミナー】 「ハーバード流交渉スキルアップ研修(基本編)」	<ul style="list-style-type: none"> ●交渉スキル構造 ●交渉学とは？ ●新たな価値を生み出す、問題解決型・構造型交渉 ●模擬交渉 3つのポイント！ 	パナソニックラーニングシステムズ(株) 相沢 正夫 氏 新潟商工会議所 大会議室 13:30～17:00
7月	6日(月) 全社員	【プレスリリースセミナー(1日コース)】 「告費0(ゼロ)円！お金をかけずに宣伝PRする方法2020」 ～マスコミからドンドン取材が来るプレスリリース講座(一日編)～ ※一日で作成するプレスリリース講座(午前:基本編&午後:実践編)	<ul style="list-style-type: none"> ●広報の基礎知識 ●プレスリリースの作成方法 ●売上UPの為にABC戦略 ●クチコミによる広報戦略 NEW ●全国放送で取材される為のメディアミックス戦略NEW ●プレスリリースの作成(実践ワーク) ●意見交換(グループディスカッション形式) ●マスコミへの情報発信 	㈱マジックマイスター・コーポレーション 代表取締役 大谷 芳弘 氏 新潟商工会議所 大会議室 10:00～16:00
	未定 全社員	【弁護士会セミナー】	※詳細が決まり次第、新潟商工会議所HPにてご案内します。	
開催時期未定		【夜間セミナー】	1～2回の開催を予定しております。	講師未定 新潟商工会議所 大会議室

(R2.3.19現在)

※上記開催予定セミナーの他にも、今後順次セミナー日程を追加する予定です。
追加スケジュールにつきましては、メール・FAX案内や新潟商工会議所HPをご確認ください。

各セミナーの個別のご案内(日時・会場・受講料等)は、開催約1ヶ月前にメール・FAX・会報等で当所会員の皆様にお知らせいたします。
メールによるセミナー案内をご希望の方は、〇〇セミナー案内送信希望と明記の上、soudan@niigata-cci.or.jp宛てにお申し込みください。

※受講のお申し込みは、各セミナーの個別案内の際にお願いいたします。

※掲載の開催スケジュール・内容は都合により変更する場合がございますので、予めご了承ください。

受講料は、各セミナーとも当所会員事業所1名:2,000円～・一般事業所1名:6,000円～(消費税込)を予定。

夜間ワンコインセミナーの受講料は、会員・一般事業所問わず1名:500円(消費税込)を予定。

お問合せ先 新潟商工会議所 経営相談課 (〒950-8711 新潟市中央区万代島5-1万代島ビル7F)
TEL 025-290-4411 FAX 025-290-4421 E-mail soudan@niigata-cci.or.jp

各セミナーの詳細・お申し込みはこちら



URL: <http://www.niigata-cci.or.jp/archives/event>