

売上・利益UPを目指す！

店舗経営者に
オススメ！

わかりやすい経営分析セミナー & 個別相談会

売上や利益減少を社外環境のせいにしていませんか？自社の経営をきちんと把握していますか？消費増税・少子高齢化・ライバル店など日々変化していく現代社会において自社が今後も存続・発展していくには経営分析が不可欠です。ぜひこの機会に参加・相談してください！
このような方にオススメです！

- 店舗を構えて商売されている方 ●経営分析をしたことのない方
- 補助金申請を考えている方 ●とにかく何かをしなきゃ！とお考えの方

経営課題・分析について専門家のアドバイスも受けられます！

セミナー10/4(金)

時間

【第1部】13:30～15:00
【第2部】15:30～17:30
(13:00～受付開始)

会場

新潟商工会議所 大会議室
(新潟市中央区万代島5-1万代島ビル7階)
※駐車場は有料です。

定員

20名(先着)
※当日は電卓をご持参ください。

セミナー内容

第1部 自社を取り巻く経営環境の分析

- ・2つの外部環境を把握しよう
- ・商圈・競合を分析しよう

第2部 自社内部の分析

- ・決算書を分析しよう(損益分岐点etc.)
- ・販売分析をしよう
- ・利益のシミュレーションをしよう

個別相談会10/18(金)

時間

10:00～17:00の中で
1社あたり50分程度を予定

会場

新潟商工会議所 ミーティングルーム
(新潟市中央区万代島5-1万代島ビル7階)
※駐車場は有料です。

定員

6名(対象：セミナー受講者)

講師・相談員

コンサルティングオフィスK 代表・中小企業診断士

菊池 秀幸氏

1971年青森県生まれ。高校卒業後、新潟大学理学部に進学。同校卒業後、大手総合アパレル会社に入社。経理、企画・生産(婦人服・子供服・靴・雑貨・資材)に関わる業務を担当。2005年より中小企業診断士として独立。経営計画の策定、新商品・自社ブランド開発、原価削減、短期納期化、展示会出展、店舗改善、販売促進等のテーマで数多くの支援実績をあげている。



申込方法

- ・WEB⇒下記URLまたはQRコードの専用ページからお申込みください。
(URL : <https://www.niigata-cci.net/formsys/public/form/162>)
- ・FAX⇒裏面の申込書をFAX : 025-290-4421にお送りください。

FAX申込書は裏面をご覧ください

F A Xでのお申し込みはこちら▼

F A X : 0 2 5 - 2 9 0 - 4 4 2 1

申込締切 2019年9月30日（月）まで

事業所名	(会員・非会員)	参加者 氏名①	
事業所住所		参加者 氏名②	
T E L		従業員数	名 ※パート・アルバイトは除く
業 種	卸売 ・ 小売 ・ サービス ・ 建設 ・ 製造 ・ その他()		
10/18(金) 個別相談会 希望時間 ○をつけてください。	①10:00～10:50 ②11:00～11:50 ③13:00～13:50 ④14:00～14:50 ⑤15:00～15:50 ⑥16:00～16:50		

* ご記入頂いた情報は商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

※定員超過した場合に限りご連絡をいたします。
※申込キャンセルの場合は10/3(木)までに下記のお問合せ先にご連絡ください。

【会場アクセス】



【駐車場案内】

万代島駐車場 A～E
(朱鷺メッセ周辺駐車場)
入庫から60分無料
以降30分100円
1日当たり最大1,500円

※駐車場は有料となります。
(駐車券のサービスはありません。)