

プレゼンスキルの  
基本を習得

プレゼンテーション基本セミナー

～ビジネスは伝わってナンボ～

主催：新潟商工会議所

人前で堂々とプレゼンができるようになる！

人を惹きつける！

プレゼンテーションの基本習得

車塚  
元章

プレゼン  
できない  
社員は  
いない



発表、会議、報告、指示、商談。  
仕事はプレゼンの連続です。  
1人でも100人でも、思いのままに説得できる  
**58のテクニック**

《対象》

プレゼンテーションの基本を学びたい皆様  
人を惹きつけるプレゼンスキルを学びたい、あがりを克服したい皆様

近年、ビジネスパーソンにとって、「プレゼンテーションスキル」の重要性はますます高まっています。例えば、社内での報告会・会議・朝礼や社外での自社商品のプレゼン・商談等、あなたの話し方やプレゼンテーションの良し悪しが、そのまま“自分自身や自社商品に対する評価”に繋がっていく機会が多くあります。本セミナーでは、あがり克服し人前で堂々と話をする、人を惹きつけるプレゼンテーションスキルを、実習を中心としたトレーニングを通して身に付けていただきます。

★★★【仕事の9割はプレゼンで決まる！】★★★

- なぜ、ビジネスパーソンにプレゼンが必要なのか
  - ・プレゼンは誰でも必ず上手くなる
  - ・人前で緊張したり上がったしまう本当の理由
- 人前で堂々とプレゼンできるスキルを磨く
  - ・あなたのプレゼン力をチェックする
  - ・プレゼンが上手くなる10のポイント
- シチュエーション別プレゼンのポイント
  - ・10人以上を前にしたセミナー型プレゼンのポイント
  - ・比較的小人数での会議型プレゼンのポイント
  - ・顧客、上司、部下などの1対1のプレゼンポイント

☞ これで、あなたのプレゼンは劇的にアップする

講師紹介

(株)ブレイクビジョン  
代表取締役

くるまづか もとあき  
車塚 元章 氏



1965 生まれ、青山学院大学経済学部卒業、ビジネス・ブレイクスルー大学大学院修了 MBA。新日本証券株式会社（現みずほ証券）にて営業を経験した後、経営コンサルティング会社に入社。戦略立案、営業構造改善など企業の経営支援に従事する。1996 年経営コンサルティング会社を設立し、代表取締役に就任する。こうした経験から、ビジネスにおけるコミュニケーション力や論理的思考力の重要性を強く感じるようになり、現在は人材育成コンサルタント・研修講師として活躍中。

日時 平成30年 11月29日(木)

14:00～17:00

会場 朱鷺メッセ 3階301会議室

(新潟市中央区万代島6番1号)

WEBサイトはこちら

会員：2,000円(税込)

非会員：6,000円(税込)



定員 60名 (定員になり次第締め切ります)

【申込方法】 下記申込書に所要事項をご記入の上、FAXまたはWebサイトからお申込ください。Webサイトはこちらをクリック  
<https://www.niigata-cci.net/formsys/public/form/58>

◇受講料は11/26(月)までに納入願います。受講票はお出ししませんのでご了承ください。

※欠席する場合は11/27(火)までにご連絡ください。欠席の連絡がない場合は受講料を請求させていただきます。

◆(振込口座) 第四銀行 本店営業部 普通預金 NO.1452250

口座名 新潟中小企業相談所(振込み手数料はご負担願います)

◇銀行振込の場合は原則として領収書は発行いたしません。必要の場合はご連絡ください。

主催・申込先：新潟商工会議所 経営相談課(小林、松井)

TEL：025-290-4411 FAX：025-290-4421

平成30年11月29日(木)「プレゼンテーション基本セミナー」参加申込書 ※切り取らずにFAXして下さい。

新潟商工会議所 経営相談課 行 (FAX：025-290-4421)

\*会員・非会員のどちらかを○で囲んでください。

\*業種は○で囲んでください。

会社名	(会員・非会員)			受 講 者 氏 名
会社住所				
業 種	製造・建設・卸売・小売・サービス・その他			
T E L	従業員数	人		

\*ご記入頂いた情報は商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。