

完売王が語る！

“モノが売れない時代”に 売れる商品の魅力とは

たくさんの商品が並ぶ“東急ハンズ”で「部門別売上 NO.1」に輝き続ける「サボン・デ・シフォンシリーズ」をプロデュースし、小売業界では「売上創造人」「セールスクリエイター」の異名を持つ実演販売のプロ河瀬氏を講師に迎え「これは売れる！」と魅力を感じる商品の特徴や実践できる商品の魅力を引き出す「売り方」などを講師の経験と実例を交えながら、完売王！に語っていただきます。

日時 平成30年 **11月20日(火)**
14:00～16:00

講師紹介



会場 朱鷺メッセ2階 中会議室201
(新潟市中央区万代島 6-1)
駐車場は有料です。駐車券のサービスはありません。

定員 60名 ※定員になり次第、締め切らせていただきます

【主な講座内容】

- 売上を5倍達成！お客様の心をつかむ”接触”の法則
- 接触率を上げる一瞬のつかみワザ
- 売れる販売員の3つの習慣

河瀬 和幸(かわせ かずゆき)氏

株式会社カワセ・クリエイティブ・カンパニー代表取締役
千葉商科大学 客員教授

【受講料】会 員：2,000円(税込)

非会員：6,000円(税込)

Web サイトはこちら

【申込方法】下記申込書に所要事項をご記入の上、
FAXまたはWeb サイトからお申込ください。



Web サイトはこちらをクリック↓

<https://www.niigata-cci.net/formsys/public/form/57>

◇受講料は11/15(木)までに納入願います。受講票はお出ししませんのでご了承ください。

※欠席する場合は11/16(金)までにご連絡ください。欠席の連絡がない場合は受講料を請求させていただきます。

◆〈振込口座〉第四銀行 本店営業部 普通預金 NO.1452250

口座名 新潟中小企業相談所(振込み手数料はご負担願います)

◇銀行振込の場合は原則として領収書は発行いたしません、必要の場合はご連絡ください。

主催・申込先：新潟商工会議所 経営相談課(小林、松井)

TEL：025-290-4411 FAX：025-290-4421

北海道出身。総合商社丸紅関連の子会社時代、(株)イエローハットの創業者の鍵山秀三郎氏に一風変わった営業をしたところから知己を得る。(株)イエローハットに転職後は、販売および販売企画のコンサルタントとして従事し、タイヤ売上 日本一に輝くなど販売実績も積み重ねる一方でボランティア活動にも積極的に参加し「人を動かす」やり方を学ぶ。退職後は全国の東急ハンズや百貨店などで、独自の技術を駆使した実演販売を行い、ヒット商品を多数輩出。小売業界では「売上創造人」「セールスクリエイター」として有名になる。現在は、店舗に立つ傍ら、テレビやラジオに出演したり「元気ある企業づくり」「売れる販売員養成」をテーマに講演会や研修会などでも活躍。また自らプロデュースした富岡シルク製品「サボンデシフォンシリーズ」は東急ハンズ部門別売上 NO.1 を記録更新中である。

..... 切り取らずに そのままFAXしてください

FAX: 025-290-4421 新潟商工会議所 経営相談課 行

*会員・非会員のどちらかを○で囲んでください。
*業種は○で囲んでください。

会社名	(会員・非会員)		受講者氏名
会社住所			
業種	製造・建設・卸売・小売・サービス・その他		
TEL	従業員数	人	