平成30年度 新潟商工会議所 開催セミナー予定表 【 8月~10月期 】

開催日		主な対象	テーマ・タイトル	内 容	講師/会場/時間
8月	23日 (木)	経営者 広報・ マーケティング 担当者	件走型小規模事業者支援型事業 【プレスリリース作成セミナー】 最強のプレスリリースセミナー&個別相談会 ~商品が売れるドラマティックマーケティング~	●売れるコピーライティング ●キャッチコピーのウラ側 ・キャッチコピーの本当の役割 ●プレスリリースコピーライティング ・ロコミを広げるポイント ・取材率が劇的に上がる裏ワザ 等	広報ジャーナリスト協会 代表・広報ジャーナリスト 福満 ヒロユキ 氏 新潟商工会議所 大会議室 10:00~17:00
9月	7日 (金)	全社員	【弁護士会セミナー】 「弁護士による企業法務セミナー 金時の重要法改正と企業の対応」 ※法律・経営・融資に関する無料相談会も開催します。 (1人30分程度)	「第1部」 ●民法改正と債権の回収・管理 ・民法改正にともない企業で問題となる債権の管理・回収方法 に関する事項について、具体例を交えてわかりやすく解説 いたします。 「第2部」 ●経営者が知っておきたい労務管理 ・労働問題に関する最新の重要判例を題材として、 わかりやすく解説いたします!	【セミナー】 弁護士 太田 竜氏 弁護士 上遠野 鉄也 氏 万代島ビル6F 会議室 14:00~16:00 【相談会】 新潟県弁護士会 新潟南工会議所 大会議室 16:15~
	13日 (木)	経営者 広報・ マーケティング 担当者	件走型小規模事業者支援型事業 【展示会出展対策セミナー】 展示会等の効率的なPR方法や効果的なプレゼン資料作成	1. マーケティング〜売れる仕組みづくり〜からみる展示会等出展 1)誰に届けるのか 2)何を届けるのか 2. 「認知集客・見込み客育成・販売・ファン化」の4つのステップ からみる実践手法 1)プースレイアウト 2)POP作成 3)声掛け 4)単価向上施策 5)ファン作り	グローカルマーケティング㈱ マーケティング支援部 棒澤 郁斗 氏・ 高橋 和輝 氏 新潟商工会議所 大会議室 14:00~16:00
	18日	中堅社員	【中堅社員スキルアップ研修】 「チカラを引き出す!中堅社員パワーアップセミナー」	●日銀の受付で見てきた一流のマナーカとは? ●プロとアマチュアの違いは? ●チャンスをつかむ挨拶 ●恥をかかない言葉遣い・敬語カアップトレーニング ●魅力を引き出す表情、滑舌・声のトレーニング ●自信を持ってできる名刺交換 ●信頼を勝ち取る報告・連絡・相談	Selan Style 代表 原田 正美 氏 万代島ビル6F 会議室 14:00~17:00
	26日 (水)	経営者 広報・ マーケティング 担当者	伴走型小規模事業者支援型事業 【プレスリリースセミナー個別相談会】	●8月23日(木)のセミナー受講者を対象に、プレスリリース活用についての個別相談会を開催いたします。初心者の方も大歓迎です! ※要事前予約、先着順	広報ジャーナリスト協会 代表・広報ジャーナリスト 福満 ヒロユキ 氏 新潟商工会議所 大会議室 13:30~16:30
	27日 (木)	経営者 広報・ マーケティング 担当者	【webマーケティングセミナー】 「Googleマップ集客活用法」	●Googleマイビジネスで売れるキーワードは? ●Googleマップが進化しSNS化し始めている ●HPがなくてもGoogleマイビジネスで集客可能 ●Googleマップ広告は先行者利益ありまくり ●Googleマップ広告は先行者利益ありまくり	イーンスパイア㈱ 代表取締役 横田 秀珠 氏 新潟商工会議所 大会議室 13:30~16:30
	未定	経営者 広報・ マーケティング 担当者	件走型小規模事業者支援型事業 【展示会等出展対策セミナー個別相談会】 全3回	●9月13日(木)のセミナー受講者を対象に、展示会等出展対策についての個別相談会を開催いたします。初心者の方も大歓迎です! ※要事前予約、先着順	グローカルマーケティング㈱ 代表取締役 今井 進太郎 氏 新潟商工会議所 大会議室 10:00~16:00
10月	3日 (水)	全社員	消費税軽減税率対策窓口相談等事業 【消費税軽減税率対策セミナー】 「消費税軽減税率と経過措置で知っておくべき大切なこと」	●納税額は単純に1.25倍ではありません ●飲食料品の売上げが無くても、免税事業者であっても、軽減税 率への対応が必要となります ●軽減税率で変わる帳簿と請求書 ●具体的事例等	いずみ税理士法人 税理士 高橋 弘之 氏 万代島ビル6F 会議室 13:30~15:30
	4日 (木)	全社員	【夜間ワンコインセミナー第3弾】 法務リスクマネジメントの心得	●進出形態によるリスク・コストの差異 ●事前予防とトラベル対処、どちらが高い? ●専門家の見つけ方・選び方 ●契約書より大切な「お守り」とは?	ひめさゆり法律事務所 代表弁護士 石川 佳代 氏・弁護士 滝沢 亮 氏 新潟商工会議所 大会議室 18:30~20:30
	16日 (火)	経営者 後継者 経営幹部等	件走型小規模事業者支援型事業 【事業計画策定セミナー①】 事業計画策定のポイントや新たな取組に向けた実践方法 についての講義と演習	●オリジナル性の高い取組を見出す着眼点 ●思いついた取組の実現性、有効性の高め方 ●取組を確実に実行するためのプロセス ●具体的アクションブラン策定方法等	ブランディングオフィスアンドオン 代表 高橋 憲示 氏 新潟商工会議所 大会議室 13:30~16:30
	18日 (木)	全社員	【BIZEXPO2018講演会】 「ヒット商品・サービスのキーワードはこれだ!」 〜新潟発・ヒット商品を作るには〜」	●元日経トレンディ発行人兼編集長で、膨大な新商品を取材してきた北村講師が、新潟発・ヒット商品の作り方をご紹介します。	㈱ものめぐり 代表取締役 北村 森 氏 新潟市産業振興センター1F講演会会場 14:00~16:00
	25日 (木)	全社員	【クラウドファンディングセミナー】 「クラウドファンディングで夢を叶える!戦略的活用 術」	●クラファンとは何か ●クラファンの市場規模と未来予想 ●クラファンの日米でも成功事例の紹介 ●クラファンはどんな人が向いているのか ●クラファンを成功するための法則	国際経営コンサルタント 板越 ジョージ 氏 万代島ビル6F 会議室 14:00~17:00
	26日 (金)	経営者 後継者・ 経営幹部等	件走型小規模事業者支援型事業 【事業計画策定セミナー②】 事業計画策定のポイントや新たな取組に向けた実践方法 についての講義と演習	●オリジナル性の高い取組を見出す着眼点 ●思いついた取組の実現性、有効性の高め方 ●取組を確実に実行するためのプロセス ●具体的アクションプラン策定方法等	ブランディングオフィスアンドオン 代表 高橋 憲示 氏 新潟商工会議所 大会議室 13:30~16:30
	30日 (火)	全社員	【社労士会セミナー】 「人を大切にする企業」づくり 〜これからはじめる働き方改革〜	●中小企業・小規模事業者・人事総務担当者向けに、人事労務管理の基本的事項と「働き方改革」への基本的な考え方・取り組み方・実務上のポイントをご紹介します。	新潟県社労士会 NICOプラザ会議室 14:00~16:00

各セミナーの個別のご案内(日時・会場・受講料等)は、開催約1ヶ月前にメール・FAX・会報等で当所会員の皆様にお知らせいたします。 メールによるセミナー案内をご希望の方は、〇〇セミナー案内送信希望と明記の上、soudan@niigata-cci.or,jp宛てにお申し込みください。 ※受講のお申し込みは、各セミナーの個別案内の際にお願いいたします。

※掲載の開催スケジュール・内容は都合により変更する場合がございますので、予めご了承ください。

新潟商工会議所 経営相談課(〒950-8711 新潟市中央区万代島5-1万代島ビル7階) TEL 025-290-4411 FAX 025-290-4421 E-mail soudan@niigata-cci.or.jp URL http://www.niigata-cci.or.jp

平成30年度 新潟商工会議所 開催セミナー予定表 【 11月~2月期 】

開催日		主な対象	テーマ・タイトル	内 容	講師/会場/時間
11月	2日· 9日· 14日	経営者 後継者 経営幹部等	件走型小規模事業者支援型事業 【事業計画策定セミナー個別相談会】 全3回(①11/2 ②)11/9 ③)11/14)	●10月16日(火)のセミナー受講者を対象に、事業計画活用についての個別相談会を開催いたします。初心者の方も大歓迎です! ※要事前予約、先着順	ブランディングオフィスアンドオン 代表 高橋 憲示 氏 新潟商工会議所 ミーティングルーム 10:00~16:00
	15日(木)	管理職	【リーダーシップ・ステップアップセミナー】 「終わりのない経営人材の育成、改革期 に求められるリーダーとは」 〜戦国武将かのキャラから学ぶ4つのリーダーシップ〜	●リーダーに求められる資質とは ●組織成長の方向性とは~MS・CS・ESの相関関係~ ●個人価値=Can×beの重要性と高め方について ●戦国大名のキャラクターからわかるリーダーシップとは ●4つのリーダーシップの強みと弱みとは~DiSCの活用~ ●女性リーダーのDiSC活用の勘所	㈱日本マネジメント協会 代表取締役社長 大内 光郎 氏 万代島ビル6F 会議室 14:00~17:00
	20日 (火)	接客業	【販売・接客セミナー】 「完売王が語る!だから売れちゃう! お客様の心を一瞬でつかむ接触の方法!!」	●売上を5倍達成!お客様の心をつかむ"接触"の法則 ●接触率を上げる一瞬のつかみワザ ●売れる販売員の3つの習慣	(株)カワセ・クリエイティブ・カンパニーず 代表取締役 河瀬 和幸 氏 朱鷺メッセ 中会議室 14:00~16:00
	22日 (木)	全社員	【知財セミナー】 マネしない!マネさせない!トラブルを未然に防ぐ 意匠権・商標権・不正競争防止法(入門編)	●商品やデザインの意匠権保護対策 ●トラブル事例に学ぶ意匠権 ●商標権で保護できない商標とは ●商標権で保護できない商標とは ●トラブル事例に学ぶ商標権 ●不正競争防止法とは ●営業秘密の法的保護について	IPM国際特許商標事務所 弁理士·大阪産業大学非常勤講師 小林 正樹 氏 新潟商工会議所 大会議室 14:00~16:00
	28日 (水)	建設業 設計業等	【建設業経営力強化セミナー】 「IT活用で売上拡大・人手不足克服に向けた儲かる 仕組みづくり」	●建設業の成長戦略 ●webマーケティング ●建設業のクラウドサービス活用事例 ●受注促進・売上拡大~儲かる仕組みづくり~など	㈱スプラム 代表取締役 竹内 幸次 氏 万代島ビル6F 会議室 13:30~15:30
	29日	全社員	【プレゼンセミナー】 「人を惹きつける!プレゼンテーションの基本」	●なぜ、ビジネスパーソンにプレゼンが必要なのか●人前で堂々とプレゼンできるスキルを磨く●シチュエーション別プレゼンのポイント	(株)プレイクビジョン 代表取締役 車塚 元章 氏 朱鷺メッセ 中会議室 14:00~17:00
	未定	全社員	【夜間ワンコインセミナー第4弾】	※詳細が決まり次第、当所HPにてご案内致します。	
12月	6日 (木)	全社員	【クレーム対応セミナー】 「ピンチをチャンスに変える!クレームゼロへの道」	●クレームとは ●クレーム対応【さしすせそ】 ●不安をファンに変える7か条 ●すぐに実践できる事例紹介	㈱Gentle 代表取締役 中村 成博 氏 朱鷺メッセ 中会議室 14:00~16:30
	12日 (水)	若手社員	【 若手社員フォローアップセミナー】 「伝えるスキルで仕事の評価がアップ」	●ロジカルシンキングとは ●ロジカルシンキングのポイント ●ロジカルシンキングの基本スキルと思考ツール ●ロジカルシンキングの実務シーン活用 ●客観的事実を分析して考え、問題点を論理的に整理する	(株)リフェイス 代表取締役 中村 佳織 氏 朱鷺メッセ 中会議室 14:00~17:00
	12月 ~ 1月	後継者経営者	【後継者塾】 全5回の開催を予定しております。※詳細が決まり 次第、当所HPにてご案内致します。	●事業承継について知っておきたいこと・事業計画の作成 ●事業計画の発表・ワーク ●財務分析について ●組織マネージメントについて ●経営方針・戦略について、今後の取組の発表	講師:未定 新潟商工会議所 大会議室 14:00~17:00(予 定)
2月	未定	後継者 経営者	【後継者整個別相談会】	※後継者塾の参加者を対象に個別相談会を実施予定です。	講師:未定 新潟商工会議所 大会議室 10:00~17:00(予 定)

各セミナーの詳細なご案内(日時・会場・受講料等)は、開催約1ヶ月前にメール・FAX・会報等で当所会員の皆様にお知らせいたします。

受講のお申し込みは、各セミナーの個別案内の際にお願いいたします。

※掲載の開催スケジュール・内容は都合により変更する場合がございますので、予めご了承ください。

受講料は、各セミナーとも当所会員事業所1名:2,000~5,000円・一般事業所1名:6,000~15,000円(消費税込)を予定。

夜間ワンコインセミナーの受講料は、会員・一般事業所問わず1名:500円(消費税込)を予定。

開催時間は特に表示が無い場合は、概ね2~3時間(13:30~17:30の間)、夜間セミナーは概ね2時間(18:30~20:30)を予定。 会場は万代島ビル(新潟市中央区万代島5-1) 6階 または 7階 会議室、朱鷺メッセ 等を予定。

メールによるセミナー案内をご希望の方は、〇〇セミナー案内送信希望と明記の上、soudan@niigata-cci.or.jp宛てにお申し込みください。

お問合せ先

新潟商工会議所 経営相談課

〒950-8711 新潟市中央区万代島5-1

万代島ビル7階

TEL 025-290-4411 FAX 025-290-4421

E-mail soudan@niigata-cci.or.jp

URL http://www.niigata-cci.or.jp