

IT導入で販売繁盛!

# プラスITセミナー

3回シリーズ最終回!

【主催】新潟商工会議所

## 課題解決セミナー・個別相談会

小規模・中小企業のためのIT利活用による

# 顧客獲得・情報発信力強化セミナー

～低予算での効果的な集客の仕組み作りを学ぶ～

事業者の多くの皆さんが販路開拓については大きな経営課題であり、日々様々な努力をしております。限られた予算の中でいかに効果的な情報発信をし、新規顧客獲得をしていくべきか?プラスITセミナー最終回の本講座では、低予算での効果的な集客の仕組みを自ら構築していくことができるよう、ステップを追って学んでいただきます。また、セミナーの後には、専門家による個別相談会も開催します。

【課題解決セミナー】 13:30~16:00

### 講師

株式会社ナレッジ21  
取締役会長

よこや としかす  
**横屋 俊一 氏**



2002年システム開発・ITコンサルティングを行う(株)ナレッジ21を設立。同時にITコーディネータの資格を取得。中小企業基盤整備機構の経営支援アドバイザーとしての経験と、経営とITに強い専門家ITコーディネータのスキルを活かし、中小企業のIT経営を支援。

### 主な内容

- Web活用の現状  
Web活用とは/インターネット利活用の現状/  
Web活用失敗事例
- 成功に導くWeb活用検討ステップ  
自社の売り・アピールポイントを明確にさせる/  
想定したお客様の行動を予測する/  
お客様を自然と自社商品・サービスに導く 他
- 販売促進計画策定に挑戦  
お客様のステップ別販売促進手段の整理/  
ヒト・モノ・カネを鑑みた販売促進計画策定手法

【個別相談会(希望者:予約制)】 16:00~17:00

◆専門家によるアドバイスが受けられます。1社30分程度で調整後連絡致します。◆

日時 平成29年6月9日(金) 13時30分~17時

定員 30名

会場 新潟商工会議所 大会議室  
新潟市中央区万代島5-1-7F

※駐車場は有料です。駐車券のサービスはありません。

受講料 無料

【申込方法】 下記申込書をFAXまたはE-mailにてお申込みください。  
※受講票は発行しません。定員超過の場合のみご連絡致します。  
※欠席する場合は開催日2日前までにご連絡ください。

【問合せ先】 新潟商工会議所広域経営支援センター 〒950-8711 新潟市中央区万代島5-1 万代島ビル7F  
TEL 025-290-4411 FAX 025-290-4421 E-mail [soudan@niigata-cci.or.jp](mailto:soudan@niigata-cci.or.jp)

新潟商工会議所 広域経営支援センター 行 「プラスITセミナー③:セミナー&個別相談会」申込書

事業所名			業種	製造・建設・卸売・小売・サービス・その他		
住所			TEL			
事業所の属性	中小企業・小規模事業者 / 支援団体(金融機関・ベンダー等) / その他		従業員数	人		
受講者名 (複数可)	メール アドレス		所属	役職		
<input type="checkbox"/> 個別相談会希望 (☑をお付けください)						

※ご記入頂いた個人情報は、につぼん全国IT経営力強化塾事務局と共有し、本セミナーのための受付、登録、各種連絡・情報提供に使用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析、事後アンケートのために利用することがあります。