

【HP掲載用】専門家登録ファイル

氏 名	フリガナ	ダイヒョウトリシマリヤク	ヨコタ シュウリン	
	漢 字	(役職) 代表取締役	(氏名) 横田 秀珠	
事業所	勤務先名	イーンスパイア株式会社		
	所在地	(〒950 - 0913) 新潟県新潟市中央区鏡1-1-22-1723	TEL 080-3366-9288	
	HP アドレス	http://yokotashurin.com/		
	FAX			

指導分野(専門分野)

自己PR	<p>『3年で業界No1になるノウハウを惜しみなく手とり足とり教えるネットビジネスの家庭教師』 コンサルタントではなく、お客様に私の力を借りなくても自立できる家庭教師のような指導をモットーにしています。困っている学生に教える家庭教師はノウハウの出し惜しみはしません。勉強が出来るようになったり大学に受かったりしたら、家庭教師の仕事はなくなるかも知れない。だからと言って家庭教師は指導を怠ったり、肝心な内容を教えない事はせず精一杯に指導します。私は口先だけのアドバイスで無く、お客様の元へ訪問し寄り添ってネットビジネスに関するノウハウを手とり足とり教えることを目指しています。 また私が3年で独立し、オールアバウトのコラム評価ランキングで1位を獲得したように、お客様にも3年で独立して頂き、業界No1になる指導をします。そのためには電話1本で一緒に飲める地元密着型アドバイスで、アルビジネスどころか人生設計まで魂のこもった熱血サポートを約束します。</p>			
主 要 業 務 分 野	専門分野	ITコンサルティング	Webコンサルティング	マーケティング
	準拠する資格等	ホームページ改善	ソーシャルメディア販促	検索エンジン集客
具体的支援内容	BtoB、BtoCのネットビジネス構築、HP作成支援、売上改善 デジタル・アナログのマスメディア、ソーシャルメディアなどを使ったHPへの集客 売れるHP、反応の取れるHPなどコンバージョン率の改善指導 見込客の集客、既存客の活性、固定客の育成などのマーケティング指導			
主な指導等の実績 (テーマ、内容)	旅館業 お客様の売りを見つけてHPを改善した所、半年で売上が昨年の3倍になった。 小売業 デザインもマーケティングもSEOも分からない状態から指導して半年で毎日受注するようになった。 建築業 たった1年でネット集客のみで毎月2、3棟の住宅を着工し、2倍の伸びとなった。			
<講演・セミナー> (テーマ、時間)	<ul style="list-style-type: none"> ・ソーシャルメディア (Facebook, Twitter, YouTube, LINE@, Instagram, ライブ配信) ・検索エンジン集客 (SEO対策、PPC広告、Googleマップ集客、キーワード選定) ・客単価アップ、集客100事例、リピート対策100事例、ブランディング、オムニチャネル ・人工知能(AI)、AR・VRなどビジュアルマーケティング、IoT(モノのインターネット) ・情報リテラシー、クロスメディア、プレスリリース、人材採用、スマホ営業、IT働き方改革 			
著 書 特許取得	0円でできるFacebookをビジネスに活用する方法、リピーターづくりの仕組み100事例 業界別集客アイデア100、客単価アップさせる7つの法則、5つのブランド構築術			