おもてなしシリーズ第4講座

地域活性化と売上アップにつながる インバウンド市場を狙え！

2016年の訪日観光客は2000万人超、消費額3兆円超を予想
今後は、ゴールデンルートから地方観光地へ！

訪日 外国人の購買意欲を引出す 集客・販売方法

個店・商店街・観光施設でも免税店になれるノウハウ伝授！

外国語が話せなくても大丈夫！これならできる伝達ツール教えます！

年々増加する訪日外国人観光客（インバウンド）は、日本政府が2020年までの目標としてきた訪日外国人客年間2000万人は本年で達成する勢いで、消費金額は3兆5000億円前後となりそうです。この大きな経済効果が期待される外国人観光客の取り込みが、地域活性化と観光施設・宿泊・小売業等の売上向上のカギとなります。

そこで本セミナーでは、中小事業者ができる、訪日外国人の集客・販売方法について事例を交え解説します。

日　時　平成28年11月8日（火）
14:00～16:00

会　場　朱鷺メッセ3F　中会議室301号室
（新潟市中央区万代島 6-1）

受講料　会員 2,000円／非会員 5,000円

定　員　60名（定員に達し次第締め切らせて頂きます）

申　込　下記申込書に所要事項をご記入の上、FAXで新潟商工会議所宛へお申込みください。
FAX▶025－290－4421
※受講料は開催前日までに納入願います。
※受講票はお出ししませんのでご了承ください。
※欠席する場合は開催日2日前迄にご連絡ください。
欠席の連絡がない場合は受講料を請求させていただきます。
〈振込先〉 第四銀行/本店（普通)1452250
口座名：新潟中小企業相談所
※振込手数料はご負担願います。
※銀行振込の場合は原則として領収書を発行致しませんが、必要の場合はご連絡ください。

主　催　新潟商工会議所　TEL025-290-4411

内　容

◆インバンド（訪日観光客）ビジネスとは？
◆もっと売上アップする集客・販売方法
- ▶外国人が入りたくなる店頭演出とは？
- ▶外国語が話せなくても大丈夫！会話シートの活用方法
- ▶試食体験で売上アップ！
- ▶銀聯（ぎんれん）カードの使用で売上アップ！

◆商店街ぐるみで免税店になるメリット
- ▶新免税店制度も理解しよう
- ▶免税店シンボルマーク1枚で来店客数が増える！

講　師　坂本　剛 氏

・(株)インバウンドコンサルティング代表取締役
・坂本剛税理士事務所代表

1966年生まれ。青山学院大学経済学部卒。日本大学大学院経済学研究科博士前期（修士）課程修了。慶応大学大学院法学研究科租税訴訟補佐人講座終了。1992年から日本経済新聞社の経理部門に19年間勤務（うち3年間テレビ東京へ出向）。中国ビジネスに強く、インバウンド対応等のセミナー講師として活躍中。
【著書】「訪日外国人集客・販売ガイド」他

P 駐車場は有料となります。駐車券のサービスはありません。

FAX.025-290-4421
新潟商工会議所 経営相談課 行

（11/8）「おもてなしシリーズ第4講座」受講申込書

＊会員・非会員のどちらかを〇で囲んで下さい。＊業種は〇で囲んで下さい。

会 社 名	（会員・非会員）			業 種	製造 ・ 建設 ・ 卸売 小売 ・ サービス ・ その他
会社住所	〒　　－			受講者氏名	
T E L		従業員数	人		

※ご記入頂いた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。