

お金をかけずに売上アップ！ 発見！クチコミ販促の方程式

本講座では、中小・小規模企業者の方を対象に、お金をかけずに伝える『クチコミ』という方法について、「運」ではなく、「仕掛け（話材・HOTな気持ち・アイテム）」を提供して、お客さまがお店のことを自然に話してしまう状況をつくることにより、売上を上げる方法などについて、ご説明いただきます。この機会に是非ご参加ください。

講座内容

- クチコミは狙って作ろう
- 人がクチコミをしてしまう4つの理由
- クチコミ集客7カ条
- 「会話の入口」を生み出すクチコミのしかけ
- 「来店・購入」に直結するクチコミのしかけ

さらに！

2時間のセミナーでは明かせない新事例！
3時間じっくりお話しします！

- 見られるステッカーをプレゼントして、クチコミ成功！
- 第3者が自動的に見込み客に渡してしまうツールを提供しよう！
- 誘いやすい場をつくれれば、クチコミで紹介しやすくなる！



講師 株式会社はぴっく「しかける販促マン」

代表取締役 ^{まきや さねゆき} 眞喜屋 実行氏

横浜国立大学経済学部を卒業後、食品スーパーのオーケー株式会社に入社、飲食店中心のコンサルティング会社である株式会社リンク・ワンに転職し、居酒屋・リサイクルショップ・豚料理屋・焼肉店の店長職を歴任する。新しいアイデアを積極的に取り入れたことが評価され、3年連続で優秀社員賞を受賞する。現在は、販促企画屋として活動。飲食店・美容室・リラクゼーション店・整体院・スイーツショップ・卸売業などの販促活動をサポートしている。新規事業や新商品のコンセプトづくりから、販促企画、ツール作成、実践までお店と一緒に取り組み、より成果が出るようPDCAを繰り返している。

■日 時 平成28年11月21日(月) 14:00~17:00

■場 所 朱鷺メッセ3F 中会議室301号室(新潟市中央区万代島6-1)

■受講料 無料 (※駐車場は有料となります。駐車券のサービスはありません。)

■定 員 60名(先着順) ※定員超過の場合のみご連絡させていただきます。

■申込方法 下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXまたはメールにてお申し込み下さい。※受講票は発行しません。

■お問合せ 新潟商工会議所 経営相談課 〒950-8711 新潟市中央区万代島5-1 万代島ビル7F

TEL 025-290-4411 FAX 025-290-4421 E-mail soudan@niigata-cci.or.jp

【11/21(月) 販売・集客セミナー 受講申込書】

FAX 025-290-4421 新潟商工会議所 経営相談課行

※会員・非会員のどちらかを囲んでください。※業種は○で囲んでください。

| | | | | |
|-----|----------------------|---|--|-------|
| 会社名 | (会員・非会員) | | | 参加者氏名 |
| 所在地 | | | | |
| 業種 | 製造・建設・卸売・小売・サービス・その他 | | | |
| TEL | 従業員数 | 人 | | |

※ご記入いただいた情報は、商工会議所からの各種連絡、情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために使用することがあります。