

プレゼンテーションに強くなる！

テクニック完全解説セミナー

「プレゼンは苦手…」という声をよく耳にします。得意と思っている方でも「方法は自己流」という場合は多いのではないのでしょうか。そのプレゼン、相手にきちんと伝わっていますか？ 本セミナーにて、相手に伝わるプレゼンテーションの準備から実践までを、基本から学びましょう！ 1万3千人以上にプレゼンした講師が経験とテクニックを、誰にでも実践できるように具体的なステップに落とし込んで解説します。

【講座内容】

全てのプレゼンに共通するテクニック	<ul style="list-style-type: none"> ◇ プレゼンでの最重要事項「人を動かす」ための3つのポイント ◇ ニーズとウォンツを正確に把握する、行動を加速させる法則 ◇ 人を動かすストーリー
状況別プレゼンテクニック解説	<ul style="list-style-type: none"> ◇ 顧客向：情報収集の段階、検討の段階、比較／検討の段階 ◇ 社内向：企画／開発部門から営業部門へ、IT部門から現場へ、経営層への上申
詳細プレゼンテクニック解説	<ul style="list-style-type: none"> ◇ モレがなくなる段取り術、説得力のある資料を短時間で作成する方法 ◇ どんなプレゼンでも誰でも簡単に使えるオープニングトーク ◇ 一つ上をいくプレゼンテクニック、成果を出すクロージングの秘訣

講師



(株)オリファイ 代表取締役
 (一社) ビジネスプレゼンテーション協会 代表理事

山田 進一 氏



1973年青森生まれ。慶応義塾大学商学部卒業後、外資系IT企業であるSAPにてコンサルティング、プリセールス、営業、マーケティング、事業戦略立案など幅広い職務を経験し2009年プレゼンマスターとして独立。社内向け、顧客向けのプレゼンのみならず、事業提携の提案や、メディア・マスコミ向けのプレゼンなども得意とし、インターネットを活用したマーケティングには定評がある。2011年株式会社オリファイを設立し、代表取締役社長に就任。

日時 平成28年 9月29日(木) 14:00~16:00

会場 朱鷺メッセ3階 中会議室301号室
 (新潟市中央区万代島6番1号)

受講料 会員：2,000円
 非会員：5,000円

定員 60名

【申込方法】下記申込書に所要事項記入の上、受講料を添えて新潟商工会議所 経営相談課 宛お申込ください。
 (振込口座) 第四銀行 本店営業部 普通預金 No.1452250 口座名 新潟中小企業相談所(振込手数料はご負担願います)

銀行振込の場合は原則として領収書は発行いたしません、必要の場合はご連絡ください。

※FAXでの予約もお受けいたしますが、受講料は開催日2日前までに納入願います。受講票はお出ししません。

※欠席する場合は開催日2日前までにご連絡ください。欠席の連絡が無い場合は受講料を請求させていただきます。

※駐車場は有料となります(駐車券のサービスはありません)。

【問合せ先】新潟商工会議所 経営相談課 TEL:025-290-4411 FAX:025-290-4421

プレゼンセミナー受講申込書 新潟商工会議所 経営相談課 行(FAX:025-290-4421)

会社名	(会員・非会員)	受講者氏名
会社住所		
業種	製造・建設・卸売・小売・サービス・その他 ※業種を○で囲んでください。	
TEL		

※ご記入いただいた個人情報は、本研修並びに当所事業に関わる情報提供等に利用させていただきます。