

【販売促進セミナー】



主催：新潟商工会議所

# 小さな会社のための小予算販促セミナー

～良い商品なのになぜ！？を解消！

「小さな会社」の販促術講座～

売上が伸びないからといって、利益が取れない無理な値下げをすれば、今後益々経営が行き詰ってしまいます。

本セミナーでは、お金をかけずに値引き無しで利益を上げる方法を、数多くの実績を持つ販促のプロ講師が成功事例を交え、伝授します。

⇒ この様な悩みをお持ちの方におすすめです！

- ★良い商品を持ちながら、存在が知られていない
- ★飲食、土産物、旅館業で直接販売したい
- ★価格競争に悩んでいる ★見込み客の信頼を得たい
- ★営業が苦手 ★同業他社との差別化を図りたい

消費税10%を見越した戦いすでに始まっている！実録！「値引き無し」で売上げ120%～1,000%アップ！

◆ 講師 理想は“経営の赤ひげ先生”  
ソウルプロダクツ 代表 中野 貴史 氏

1966年大阪市鶴見区出身。大手機械メーカーの子会社で、素人集団だったデザイン部を社内成長率No.1に育て、部内の専属営業を抜きトップの売上を上げる。その後、上京し、「コネ無し、金無し、仕事無し」の状態にて起業。家のローンとゼロ歳の子供を抱えながら、無収入のどん底で暗中模索の結果「言霊名刺」を発明。自身のビジネスを成功させる。



日時 平成28年10月13日(木)  
13:30～15:30

会場 万代島ビル6階 会議室  
(新潟市中央区万代島5-1)

- 受講料 会員：2,000円 非会員：5,000円
- 定員 50名(※先着順・定員超過の場合のみご連絡します)
- 申込方法 下記申込書に所要事項をご記入の上、新潟商工会議所  
広域経営支援センター 宛お申し込みください。

〈振込口座〉 第四銀行 本店営業部 普通預金 NO.1452250

〈口座名〉 新潟中小企業相談所(振込み手数料はご負担願います)

◇受講料は開催前日までに納入願います。欠席の場合は、前日までにご連絡ください。欠席の連絡がない場合は受講料を請求させていただきます。(銀行振込の場合は原則として領収書は発行いたしません、必要の場合はご連絡ください)

■ 問合せ 新潟商工会議所 広域経営支援センター TEL：025-290-4411 FAX：025-290-4421

## 【主な講座内容】

- 顧客がモノを買うときの判断基準とは
- 販路開拓に必要な3つの要素
- 新規開拓の3つの方法
- 営業に役立つ道具の数々
- ゼロから1を生み出すプロセス
- SNS活用のポイント
- 展示会・見本市などで集客する方法
- 小さな会社の販路拡大成功事例

※駐車場は有料となります  
(駐車券のサービスはありません)

10月13日(木) 「小さな会社のための小予算販促セミナー」 受講申込書

新潟商工会議所 広域経営支援センター 行 <<FAX：025-290-4421>>

※受講票は発行しません。定員超過の場合のみご連絡致します。

|      |   |     |  |
|------|---|-----|--|
| 事業所名 |   | TEL |  |
| 住所   |   | FAX |  |
| 参加者名 | ① | ②   |  |

\*ご記入頂いた情報は主催者からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。