

平成28年度 新潟商工会議所 開催セミナー予定表 【9月～10月期】

(11月～12月分は裏面に記載しています)

開催日	主な対象	テーマ・タイトル	内容	講師 / 会場 / 開始時刻
9月	1日(木)	全社員	消費税軽減税率対策窓口相談等事業 プロモーション戦略強化支援事業 【コピーライティングセミナー】 集客・売上2倍UP 売れるコピーライティング	●売れるチラシとHP、売れないチラシとHP、その違いは？ ●売れる文章3ステップライティング ●申込み数を劇的に増やす文章の終わり方 ●チラシ、HPの力を格段に伸ばす秘密のワーク ●来店率を伸ばすNMメソッド 南繁盛店研究所 代表取締役・中小企業診断士・利益倍増アドバイザー・コピーライター ハワードジョイマン 氏 朱鷺メッセ 中会議室 14:00～16:00
	5日(月)	全社員	【資金繰りセミナー】 ～会社を強くする！融資のツボ教えます！ 『会社を強くする資金対策術』	●金融機関の最近の融資動向について ●代取保証不要・超低金利の融資商品とは ●夢をかなえるための資金調達法「クラウドファンディング」 ●融資額を今までの3倍に増やすための「銀行取引のコツ」 ●新たな取引金融機関を開拓するための具体的な手法 榊ネクストフェイズ 代表取締役・中小企業診断士 東川 仁 氏 朱鷺メッセ 中会議室 14:00～17:00
	16日(金)	全社員	【弁護士会シンポジウム】 中小企業に関する無料法律セミナー 中小企業に関する全国一斉無料法律相談会	●第一部 知らないでは済まない「労務管理」の基礎 ●第二部 意外と知らない「担保」の使い道 勝見洋人法律事務所 弁護士 菊池 淳也 氏 にいつさつき野法律事務所 弁護士 佐々木 智之 氏 <セミナー> NICOプラザ会議室 14:00～15:30 <相談会> 新潟商工会議所 大会議室 15:45～17:45
	27日(火)	創業予定者	【創業支援セミナー】 高めよう「創業力」！ 専門家が教える確かな創業プラン作り	●第一部 あなたの夢をビジネスプランに！創業支援の立て方 ●第二部 知って得する！創業支援策 ●第三部 個別相談会(事前予約制) TKC関東信越会新潟支部会員 税理士 土田 隆 氏 社会保険労務士 渡辺 稔 氏 日本政策金融公庫新潟支店 国民生活事業 新潟商工会議所 大会議室 17:30～20:10
	29日(木)	全社員	【プレゼンセミナー】 プレゼンテーションに強くなる！ テクニック完全解説セミナー	●プレゼンでの最重要事項「人を動かす」ための3つのポイント ●ニーズとウォンツを正確に把握する、行動を加速させる法則 ●顧客向/社内向 状況別プレゼンテクニック解説 ●どんなプレゼンでも誰でも簡単につかえるオープニングトーク 榊オリファイ 代表取締役社長 山田 進一 氏 朱鷺メッセ中会議室 14:00～16:00
10月	4日(火)	全社員	【若手社員フォローアップセミナー】(半日コース) 職場内をスムーズにするチームワークとコミュニケーション スキルアップ研修～惹きつける表現力・印象力～	●仕事をスムーズにするコミュニケーション10ヶ条 ●職場での関係をスムーズにする印象実践 ●絆を結ぶチームワークとコミュニケーション ●心をつかむ会話、対話のポイント Office アイム 代表 森川 あやこ 氏 朱鷺メッセ中会議室 13:30～17:00
	7日(金)	全社員	【社労士会セミナー】 過重労働と残業手当について	●企業に求められる過重労働対策と適正な残業手当の支払いについて 社会保険労務士会 新潟商工会議所 大会議室 13:30～15:30
	13日(木)	全社員	【販売促進セミナー】 小さな会社のための小予算販売促進術 ～良い商品なのになぜを解消！「小さな会社の販売促進」～	●顧客がものを買う時の判断基準とは ●販路開拓に必要な3つの要素 ●新規開拓の3つの方法 ●ゼロから1を生み出すプロセス 他 ソウルプロダクツ 代表 中野 貴史 氏 万代島ビル6F 13:30～15:30
	18日(火)	全社員	【おもてなしシリーズ第3講座】 販売のプロが伝授するお客様「目線」の接客術	●お客様に伝える接客会話 ●お客様の気持ちに合わせたアプローチ ●魅力的な商品の伝え方 ●魅力的な売場づくり Blooming place 代表 松田 美紀 氏 万代島ビル6F 14:00～17:00
	20日(木)	全社員	【工業部会ビズEXPO ビジネスセミナー】 ～グローバルに活躍する企業になるために～ 『下町ロケット』に学ぶ中小企業の経営戦略	●知財戦略の概要と技術を事業競争力につなげる方法について ※『下町ロケット』に登場した神谷弁護士のモデルとなった鮫島弁護士による講演。 内田・鮫島法律事務所 弁護士・税理士 鮫島 正洋 氏 新潟市産業振興センター1F特設会場 11:00～13:00
	21日(金)	全社員	消費税軽減税率対策窓口相談等事業 【IT初級者向けシリーズセミナー】 WEB活用型経営革新シリーズセミナー 第1回	●御社が活用すべきWEBサービスはこれだ ブログ、Facebook、twitter、instagram、tumblr、LINE@、WordPress、youtube、など様々なWEBサービスがある中、どのWEBサービスを活用すべきか、業種別に解説。 榊中嶋商店 代表取締役 中嶋 茂夫 氏 新潟商工会議所 大会議室 13:30～16:30
	26日(水)	経営者	【経営者セミナー】 社長が会社にいなくても回る…世界中で支持されている マイケルE・ガーバーの教え「仕組み経営」	●9割の社長は本当の仕事をしていない！ ●「実務家社長」が会社を潰す！？ ●「仕組み」で戦う会社・お店とは何？ ●小さな会社の社長のために(まとめ) Think & Do榊 代表取締役 堀越 吉太郎 氏 万代島ビル6F 14:00～17:00
	28日(金)	全社員	消費税軽減税率対策窓口相談等事業 【IT初級者向けシリーズセミナー】 WEB活用型経営革新シリーズセミナー 第2回	●ネット販売に向いている商品・サービス ●誰でも開発できるネット販売向け商品とは？ ●実際に商品開発をしてみよう ●商品・サービス事例紹介 榊中嶋商店 代表取締役 中嶋 茂夫 氏 新潟商工会議所 大会議室 13:30～16:30

各セミナーの詳細なご案内は、開催約1ヶ月前にメール・FAX・会報等で当所会員の皆様にお知らせいたします。

受講のお申し込みは、各セミナーの個別案内の際にお願いいたします。

※掲載の開催スケジュール・内容は都合により変更する場合がございますので、予めご了承ください。

受講料は、各セミナーとも当所会員事業所1名：2,000～5,000円・一般事業所1名：5,000～15,000円(消費税込)を予定。

開催時間は特に表示が無い場合は、概ね2～3時間(13:30～16:30)を予定

会場は万代島ビル(新潟市中央区万代島5-1)6階または7階 会議室、朱鷺メッセ等を予定。

セミナー案内をメールにてご希望の方は、開催約1ヶ月前に、〇〇セミナー案内送信希望と明記の上、soudan@niigata-cci.or.jp宛てにお申し込みください。

お問合せ先
新潟商工会議所 経営相談課
〒950-8711 新潟市中央区万代島5-1 万代島ビル7階
TEL025-290-4411 FAX025-290-4421
E-mail soudan@niigata-cci.or.jp
URL <http://www.niigata-cci.or.jp>

平成28年度 新潟商工会議所 開催セミナー予定表 【 11月～12月期 】

開催日	主な対象	テーマ・タイトル	内容	講師 / 会場 / 開始時刻
11月	8日(火)	全社員 【おもてなしシリーズ第4講座】 訪日外国人の購買意欲を引き出す集客・販売方法	<ul style="list-style-type: none"> ●インバウンド(訪日観光客)ビジネスとは? ●外国人が入りたくなる店頭演出とは? ●外国語が話せなくても大丈夫! 会話シートの活用法 ●商店街ぐるみで免税店になるメリット ●新免税店制度も理解しよう 	榊インバウンドコンサルティング 代表取締役 坂本 剛 氏 朱鷺メッセ中会議室 14:00～16:00
	8日(火)	全社員 【中小企業経営セミナー2016】 未定	未定	未定
	9日(水)	全社員 消費税軽減税率対策窓口相談等事業 【IT初級者向けシリーズセミナー】 WEB活用型経営革新シリーズセミナー 第3回	<ul style="list-style-type: none"> ●自動販売機のように販売する仕組み作り ●ブログで見込み客をどんどん集客しよう ●メール配信で商品を販売しよう ●Facebook、Twitterで商品を拡散しよう 	榊中嶋商店 代表取締役 中嶋 茂夫 氏 新潟商工会議所 大会議室 13:30～16:30
	中旬	建設業 【建設業人材育成セミナー】 建設業のリーダーが知っておきたい「部下を育てるコミュニケーション」	<ul style="list-style-type: none"> ●経営者・管理職に必要な要素 ●現状診断 ●経営者・管理職としてまずやるべき事 ●今後の行動計画 	有限責任監査法人トーマツ 公認会計士 渡部 政記 氏 万代島ビル6F 13:30～15:30
	21日(月)	全社員 消費税軽減税率対策窓口相談等事業 プロモーション戦略強化支援事業 【販売・集客セミナー】 お客様がお店のことを話したくなる! クチコミ販促!	<ul style="list-style-type: none"> ●クチコミは狙って作ろう ●人がクチコミをしてしまう4つの理由 ●クチコミ集客7か条 ●「会話の入口」を生み出すクチコミのしかけ ●「来店・購入」に直結するクチコミのしかけ 	榊はびくく 代表取締役 眞喜屋 実行 氏 朱鷺メッセ中会議室 14:00～17:00
29日(火)	中堅リーダー 【中堅・リーダー研修】(半日コース) リーダー・主任・係長に求められる役割を見極める! リーダーの仕事術	<ul style="list-style-type: none"> ●優れたリーダーの条件とは? ●リーダーとリーダーシップの違い ●他者を活かすリーダーシップ ●リーダーに必要な能力とは? ●チームで仕事するとはどういうことか 	榊SmartPresent 代表取締役 新名 史典 氏 朱鷺メッセ中会議室 13:30～17:00	
12月	6日(火)	全社員 【経営安定セミナー】 事業拡大のポイントは既にある! ～顧客満足のカギは既存事業にあり～	<ul style="list-style-type: none"> ●中小企業を取り巻く状況を認識する ●経営の見直し ～既存事業の見直しと経営革新～ ●事例紹介: 既存事業の見直しで成功した事例 ●ワーク: 現実と理想の狭間にある問題点や課題の洗い出し ●新たな取り組みについて 	株式会社エイチ・エーエル 取締役副代表 太田 敬治 氏 万代島ビル6F 13:30～16:00
	7日(水)	全社員 【知財セミナー】 知的財産権基礎講座 技術やデザイン・ネーミングの守り方	<ul style="list-style-type: none"> ●知的財産とは? ●特許権の概要と事例に学ぶ守り方 ●実用新案権の概要と事例に学ぶ守り方 ●意匠権の概要と事例に学ぶ守り方 ●商標権の概要と事例に学ぶ守り方 ●中小企業の特許取得のポイント 	ネオフライト国際商標特許事務所 代表 宮川 そうすけ 氏 朱鷺メッセ中会議室 14:00～16:00

各セミナーの詳細なご案内は、開催約1ヶ月前にメール・FAX・会報等で当所会員の皆様にお知らせいたします。
受講のお申し込みは、各セミナーの個別案内の際にお願いいたします。

※掲載の開催スケジュール・内容は都合により変更する場合がございますので、予めご了承ください。

受講料は、各セミナーとも当所会員事業所1名:2,000～5,000円・一般事業所1名:5,000～15,000円(消費税込)を予定。

開催時間は特に表示が無い場合は、概ね2～3時間(13:30～16:30)を予定

会場は万代島ビル(新潟市中央区万代島5-1)6階または7階 会議室、朱鷺メッセ等を予定。

セミナー案内をメールにてご希望の方は、開催約1ヶ月前に、〇〇セミナー案内送信希望と明記の上、soudan@niigata-cci.or.jp宛てにお申し込みください。

お問い合わせ先 新潟商工会議所 経営相談課 〒950-8711 新潟市中央区万代島5-1 万代島ビル7階 TEL025-290-4411 FAX025-290-4421 E-mail soudan@niigata-cci.or.jp URL http://www.niigata-cci.or.jp
