

黒字化率 120%!

1年で平均2700万円年商を伸ばした…

究極の店舗再生術



～小店舗は“身内化”で確実に売上を上げよう!～ あなたのお店が365日で儲かる実践的ノウハウ

～自分らしくやりがいを見つけて仕事をしよう～

「販促」と言えば広告掲載やチラシ折込み、ノベルティ作成などお金がかかると思いませんか…。消費税が上がる中、お金を掛けずにすぐ出来る店頭と店内の作り方、商品を魅力的に見せる仕掛け作り、口コミを意図的に発信させる方法を具体的にお伝えします。本セミナーの内容は、集客し、客単価をアップし、リピート率を上げ確実に売上を上げる実践に基づいた効果実証済の店舗売上アップ法です。

【日時】平成28年 7月 7日 (木)

14時00分～17時00分

【場所】新潟国際情報大学 中央キャンパス9階 講堂

(新潟市中央区上大川前通7番地1169)

※周辺の有料駐車をご利用いただくか、公共交通機関でお越しください。

【定員】60名(定員になり次第締め切ります。)

【受講料】会員:2,000円 非会員:5,000円

【申込方法】FAXにて下記申込書に所要事項をご記入の上、受講料を添えて新潟商工会議所 経営相談課 宛にお申し込みください。

◇FAXでの予約もお受けいたしますが、受講料は開催前日までに納入願います。

注:受講票はお出ししませんのでご了承下さい。

●欠席する場合は開催日2日前までにご連絡ください

(欠席のご連絡がない場合、受講料を請求いたします。)

◆(振込口座) 第四銀行 本店営業部 普通預金 NO.1452250

口座名 新潟中小企業相談所 (振込み手数料はご負担願います)

◇銀行振込の場合は原則として領収書は発行いたしません、必要の場合はご連絡ください

【講師】

OFFICE DETECT 代表

店舗活性化アドバイザー

ハイブリッドマーケティング即実践塾 理事兼塾長

ゆきのり

佐藤 志憲 氏

1975年生まれ。メガネの三城にて個人売上日本一となりエリア最年少店長として活躍後、2013年に独立。

現在、店舗の販促と人材育成のコンサルティングで売上を上げる独自プログラムの“3Mマーケティング”を使った実践的なノウハウを指導している。

【主な講座内容】

- 対面販売必勝法
- 通行人を顧客に変える店頭はこうして作る
- “売上”を一気に増やすレイアウトの秘訣
- 来店促進術
～信頼を作る販売法・感動を生み出す会話術
- 絶対捨てられないDMの作り方
- 簡単に売上を作る秘訣は“口コミ操作”など

問い合わせ先:新潟商工会議所 経営相談課 〒950-8711 新潟市中央区万代島5-1 万代島ビル7F

TEL:025-290-4411 FAX:025-290-4421

7/7(木) 集客・販売促進セミナー「究極の店舗再生術」参加申込書 ※切り取らずにFAX願います。

新潟商工会議所 経営相談課 行 (FAX:025-290-4421)

*会員・非会員のどちらかを○で囲んでください。

*業種は○で囲んでください。

会社名	(会員・非会員)			受 講 者 氏 名
会社住所	〒			
業 種	製造・建設・卸売・小売・サービス・その他			
T E L		従業員数	人	

*ご記入頂いた情報は商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。