

Web 初心者が結果につながる仕組みを構築する手法

ネットをビジネスツールとして活用して、
少ないコストと労力で集客と売上アップを加速するには？

ネットを使って集客と売上アップ？よくあるセミナーの内容でしょと思った方！売り方を駆使しない、ニッチ市場を狙わない、差別化をしない。そんな非常識な理論に基づいて、事例を交えて実践的な内容をお伝えさせていただきます。ネットは、どうも苦手意識があって敬遠している。ホームページも作ったものの、十分に機能しているとは言い難い。しかし正しく利用すれば、様々な可能性を持った効率的なサービス機能を活用できます。皆さまの、ご参加をお待ちしております。

【講座内容】

- ◆ なぜ商品が売れないのか？
- ◆ 事前認知型ビジネスと商品主体型ビジネス
- ◆ プッシュ型、プル型のメディアの違い
- ◆ SNS 広告の活用方法
- ◆ SEO 対策の本質的な考え方
- ◆ 集客ばかりを考えると待っている落とし穴とは？

《講師》

【web 集客サポート】 オフィスR

代表 **石川 利久** 氏

<略歴>

新潟県柏崎市出身、大学入学と同時に東京へ。1年間のアメリカ留学を経て大学を卒業後、海外マーケティング関係の会社に9年間勤務し、様々な業種のお客様を担当。その後、IT関係の会社に移り、システムエンジニアを10数年間経験した後、マーケティングプロデューサーとして独立して現在に至る。WEB・SNS コンサルティング業務、ホームページ・ランディングページ制作等、多岐にわたり中小企業を支援している。



日時 平成28年6月22日(水)
14時00分～17時00分

受講料 **無料**

会場 朱鷺メッセ3階 中会議室302号室
(新潟市中央区万代島6-1)
※駐車場は有料です。駐車券のサービスはありません。

定員 **40名**
(定員に達し次第締切らせていただきます。)

【申込方法】 下記申込書をFAXにてお申込みください。
※受講票は発行しません。定員超過の場合のみご連絡致します。
※欠席する場合は開催日2日前までにご連絡ください。

【問合せ先】 新潟商工会議所 経営相談課 〒950-8711 新潟市中央区万代島5-1 万代島ビル7F
TEL 025-290-4411 FAX 025-290-4421

FAX 025-290-4421 新潟商工会議所 経営相談課 行 *会員・非会員のどちらかを○で囲んでください。
*業種は○で囲んでください。

「Web 集客・売上増大セミナー」受講申込書

会社名			受講者氏名
	(会員・非会員)		
会社住所	〒		
業種	製造・建設・卸売・小売・サービス・その他		
TEL		従業員数	人

*ご記入頂いた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。