

生産性向上につながる
事業計画策定に

消費増税に備えた
販路開拓計画策定に

伴走型小規模事業者支援推進事業

IT導入・活用 & 販路開拓セミナー及び 個別相談会 ～事業計画をブラッシュアップ～

今後、小規模事業者等が事業計画を策定する上で、少子高齢化による労働人口の減少や人手不足は、経営に深刻な影響を与えかねません。その解決策の一つが、ITを活用し生産性向上を図ることです。「どのようにITを活用したらよいか分からない」「ITを活用してどのようなことができるか分からない」などの疑問に答えるため様々な活用事例を紹介します。

また、2019年実施予定の消費増税に伴い客単価低下が確実視され、売上の維持には客数の増加が必要です。最も有効なのは「休眠顧客の活性化」であり、さらに「販路開拓による新規顧客開拓」を図らなければなりません。

生産性向上、経営力強化、需要を見据えた事業計画策定に最適なセミナー内容です。是非、この機会にご参加ください。

日程及び内容:

区分	回	日程	時間	テーマ	内容
A	第1回	12月5日(水)	13:30 ～	IT導入・活用セミナー ～事業計画策定～	◎IT活用による生産性向上の重要性、手法や事例 ◎各種ITサービス解説(クラウドサービス・ASP等) ◎補助金等支援策の紹介等
	第2回	12月19日(水)	16:30		
	※希望者のみ	12月20日(木)	13:30 ～	IT導入・活用計画策定 個別相談会	☆希望者で時間調整します。 (各社1時間程度を予定しています。)
B	第1回	1月10日(木)	13:30 ～	販路開拓セミナー ～事業計画策定～	◎休眠顧客を掘り起こす方法 ◎リピート率を高める手法 ◎新規顧客を開拓する手法等
	第2回	1月17日(木)	16:30		
	※希望者のみ	1月18日(金)	13:30 ～	販路開拓計画策定 個別相談会	☆希望者で時間調整します。 (各社1時間程度を予定しています。)

会 場: 新潟商工会議所 大会議室 (所在地: 新潟市中央区万代島5番1号 万代島ビル7階)
※駐車場は有料となります(駐車券のサービスはありません)。

定 員: 20名 受講料: 無料 ※受講票はお出ししませんのでご了承ください。



講 師: (資)コンサルタント ノヴァーレ 代表 中小企業診断士 時山 正 氏

東京工業大学大学院(理工学研究科)修了、民間企業勤務を経て平成9年中小企業診断士登録。大企業のコンサルティングや人材育成、大学と連携したベンチャー創業支援、産業能率大学や中小企業大学校での中小企業診断士養成、全国の商工会議所セミナー講師や地方中小企業の経営相談など実務に精通したコンサルタント。シンプルに考え答えを導き出す手法に定評がある。

申込方法: 下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXまたはメールにて新潟商工会議所 経営相談課 宛にお申し込みください。

〒950-8711 新潟市中央区万代島5-1 万代島ビル7F 新潟商工会議所 経営相談課

TEL:025-290-4411 FAX:025-290-4421 メールアドレス: soudan@niigata-cci.or.jp

「IT導入・活用 & 販路開拓セミナー及び個別相談会」受講申込書

FAX 025-290-4421 新潟商工会議所 経営相談課 宛 ※会員or非会員、業種を選択して用印してください。

Eメール: soudan@niigata-cci.or.jp

※上記日程及び内容の区分欄をご参照のうえ、受講希望を○で用印してください。

会社名			(会員・非会員)	役職	
所在地	〒			受講者名	
TEL		FAX		受講希望	Aのみ・Bのみ・ABとも
E-mail				個別相談 について	12/20 個別相談を希望 <input type="checkbox"/>
業種	製造・建設・卸売・小売・サービス・その他()	従業員数	人		1/18 個別相談を希望 <input type="checkbox"/>
※相談をご希望の方は口にチェックを入れてください。					

※ご記入いただいた情報は、商工会議所からの各種連絡、情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために使用することがあります。